

ずっとサポート。3年ごとに新機種交換

新しいPCレンタルサービス

必要なのは

4,500 円/月~だけ

※導入台数 5台以上の場合は

1台の場合 6,300円/台、2台の場合 5,800円/台、
3台の場合 5,400円/台、4台の場合 4,900円/台となります。

- 初期費用不要
- いつでも解約できます
- 解約時に違約金等も必要ありません

※税抜価格です。

※ご利用には弊社提携リース会社へのお申し込みと審査が必要となります。



なんでも TELサポート

PC本体のことはもちろん、Officeの操作や他社製ソフト、他社製周辺機器、スマホ連携のことまで。
お電話もしくは遠隔操作でサポート致します。

別途サービス料金はいただけません

36ヶ月ごとに 最新機種に交換

常に最新の環境で、便利なだけでなく、安全に。PCの機能だけでなく、セキュリティも最新の状態でご利用いただけます。

入替時に費用はいただけません

ご利用中の事故でも安心 動産総合保険つき

火災、落雷、破裂、爆発、他物の落下など。
いろいろな事故でも安心の動産保険がセット、ご契約中ずっと補償されます。

別途保険料はいただけません

本体のトラブルをカバー 永久メーカー保証

ご利用期間中、ずっとメーカー保証がついてきます。
PC本体の故障やトラブルのときでも、安心してご利用いただけます。

別途保証料金はいただけません

お問い合わせ

株式会社琉球オフィスサービス

098-894-6900

受付時間 9:00~18:00
土・日・祝日を除く

Ryukyu
Office
Service

中小零細企業・個人事業主に特化した

格安ホームページ制作

制作費無料

取材・更新費用込み

解約自由、違約金なし

必要なのは

7,900円/月だけ

料金について

人気
No.1



ベーシック
7,900円/月

パソコン表示のみのベーシックプランです。スマホ最適化・更新システムは含まれておりません。



スタンダード
9,800円/月

スマホ最適化+カンタン! 更新システム機能が使えるオススメのスタンダードプランです。



プレミアム
11,800円/月

スマホ最適化+プレミアム更新システム機能を追加。ご自身で不動産や商品管理の編集が可能です。

※価格は消費税抜きです。※初回のみ契約手数料5,000円が必要です。※解約は申告の1ヶ月後となります。※短期解約前提のお申込はご遠慮いただいております。

お任せ制作

お申込みいただくと、制作スタッフが取材にお伺いします。デザインやサイト構成のご提案はもちろん写真撮影や文章作成まで、すべておまかせいただけます。

スマホ最適化

作成したサイトはそのままスマホでもご覧になれます。スマートフォンに最適化すれば、スマートフォンからのアクセスの場合にスマートフォン専用表示をすることができます。

充実サービスを定額で

テンプレートを使わないお客様独自デザインのサイトをご提供。インターネット上でデータの通信を暗号化し、盗聴や改ざんを防ぐ仕組み(SSL)の設定も行います。

更新もお任せ

制作後の更新もかんたん。電話、メール、FAX、LINE、郵送など、どんな形でもご指示いただければ、作業はすべて琉球オフィスサービスで行ないます。

お客様本位の契約内容

契約は1ヶ月単位の自動更新。1ヶ月前にお申し出いただければ、自由に解約も可能です。長期の年間契約や解約違約金は必要ありません。私達は契約で縛るのではなく、サービスの質によって、お客様にお付き合いを続けていただくべきだと考えています。

だから

5,000 社以上に
選ばれています。





台風等の災害で停電の多い沖縄の皆様へ
安全安心の防災商品をお届けします。



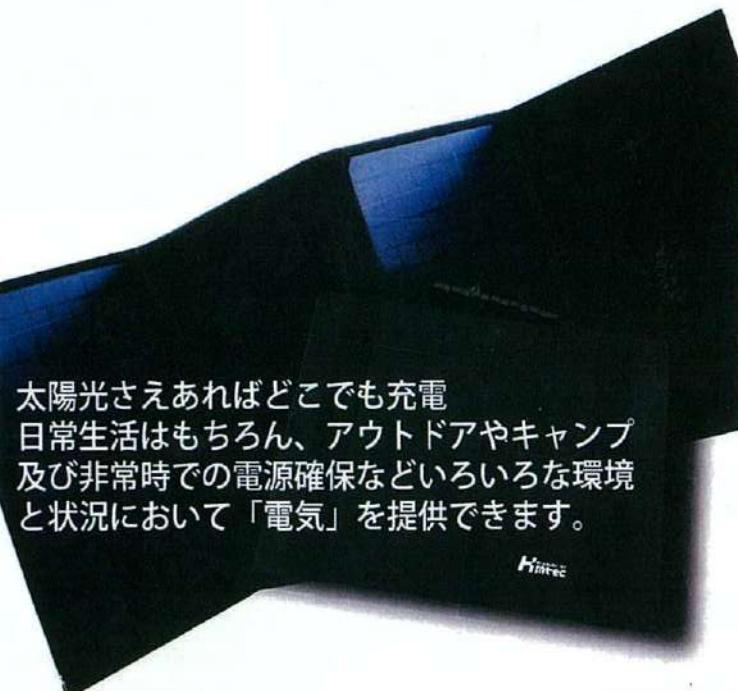
災害支援



無電化地域



アウトドア



太陽光さえあればどこでも充電
日常生活はもちろん、アウトドアやキャンプ
及び非常時での電源確保などいろいろな環境
と状況において「電気」を提供できます。

ソーラーパネル防災セット



防災セット定価：¥49,800

を今なら￥24,000で提供！

セット内容

- 太陽光パネル：1.8kg 40W USBポート有
- LEDランタン：230g 5,200mA 8～14時間点灯可能
- モバイルバッテリー：210g 10,000mA 携帯4台分

お気軽に
お問い合わせ下さい

沖縄県産品照明「美らさん」のアラカワ

省エネ照明
防災商品

株式会社アラカワ商事

TEL.098-882-0151

FAX：098-882-8230

本社：〒901-2211 沖縄県宜野湾市宜野湾3丁目9番13号
事業本部：〒903-0115 沖縄県西原町字池田143-2

CCFL・無電極・LED、総合照明メーカー
防災用製品、型枠サンギ販売

総合照明メーカー
株式会社アラカワ商事

アラカワ商事

検索

災害の多い日本で、もしもの時の備えで「あつたらいいな」を実現。
～いつも電気を傍に～

様々なシーンで利用できます。



スマホ・タブレット
ポータブル電源・懐中電灯
など様々な機器の充電が
できます。



モバイル電源とセットでクーラーにも使えます。

駐車中の車で充電！

テントに引っかけて充電



USB の扇風機にも充電可能

ACアダプター パソコンからUSB充電 モバイルバッテリー 車載USB充電



LED ランタンで明かりとしても
バッテリーとしても使えます。

付属 USB ポートで簡単充電

様々なオプション利用



LED ランタン

充電：2 ~ 3 時間
ランプ：8 ~ 14 時間
※調光機能搭載
スマホ充電 i-phone 約 2 台分



USB 充電扇風機

360 度調整可能
クリップで固定
充電：2 ~ 3 時間
使用時間：5 ~ 10 時間
※風量調整機能搭載
スマホ充電：i-phone 約 2 台分



モバイルバッテリー

充電：4 ~ 12 時間
注）給電方式により変動
スマホ充電：
i-phone 約 4 台分
USB-C 搭載 急速充電

スペック表

名称	折りたたみ式ソーラーパネル 40W
型式	KM-FSP-40W
本体色	黒
サイズ	収納時：約 250×340mm 展開時：約 1050×340mm 厚み：収納時 最大 40mm
質量	約 2kg
太陽光パネル	単結晶シリコン
変換効率	19%
パネルサイズ	318×220×5mm
出力	約 40W
出力電圧 / 電流	18V/2.2A
開放電圧 / 電流	21.6V/2.4A
使用環境温度	-40 ~ +85°C

危険

- ① 本製品は、すべてのパネルを完全に広げてご使用下さい。
- ② ソーラーパネルはなるべく太陽に向けて設置してください。
- ③ パネルの表面に汚れなどが付着しないよう清潔に保って下さい。
- ④ 機器の充電の際、直射日光や閉所で極端に熱があがるところでのご使用は機器の故障や破損につながるため風通しの良いところで使い下さい。

実質0円で 宅建士になる!!

早割あり※1 -2万円 学割あり※2 -5万円 リピート割
あり -5万円

(※1)3月15日までにお申込みとご入金をいただいた方が対象です。
(※2)高校生、大学生、専門学生が対象です。

合格したら
受講代金 **全額返金** をお約束します

当校が選ばれる**6**つの理由

合格者に授業料全額返金!



比嘉不動産宅建塾では、合格者にお祝い金制度を設けています。当講座受講年度の宅建本試験に合格した方に受講代金の全額を返金致します! 受講代金全額返金は全国でも初の試みです。実際に毎年、合格者を輩出して「授業料全額返金」をおこなっています。(当塾の令和元年度の合格率は50%!)

いつでも質問が出来る、サポート体制



自宅での学習や、「そういえば、ここって…?」こんな疑問は後から出てくるもの。そんな時でも個別のLINEや、電話でサポートが受けられます。

知識ゼロからOK!



「宅建って何ですか?」… そんなあなたも大丈夫。知識ゼロからでも一発合格は十分に可能です。効率よく学習すれば、高校生でも宅建取得は可能なんです。丁寧に何度も教えます。授業には必ず先生が同席しているので、わからないことは直接質問してその場でクリア出来ます。

本試験の時短方法が身に付く



本試験は、2時間の試験で全50問ですが、1問当たり4つ「○×」問題をするので、実際は200問の「○×」をすることになります。120分で解くには、時短方法が不可欠です。当塾では、効率よく問題を解く鍵が学べます。

教室と自宅で無理なく学べる



当塾は週に一度、3時間の授業です。毎週、決まった曜日にクラスの生徒全員が集まり、授業を受講していただきます。講義は実績のあるDVD講義なので「講師の差」もありません。授業後はDVDを配布するので自宅で何度も復習できる、効率的なカリキュラムです。(授業をお休みした場合は、郵送いたします)

高い合格率



宅建試験は国家資格の中でも非常に人気の高い資格です。年間約20万人が受験し、約3万人の合格者が出ていていると言われます。この数字から合格率は15%程度であることが伺えますが、当塾では合格率50%以上の実績があり、高い合格率の背景に優れた学習内容であることが立証されています。

合格者の声



石井さん
(40代)



松田さん
(30代)

塾のチラシを見て「合格したら授業料全額返金!」がとてもインパクトがあり、事前説明会において「やらないでいい部分は授業でやらない!」と言われたので、仕事で時間の無い私には向いていると思いこの塾に決定しました。

週一回の授業と、授業のDVDを毎日見る事と、塾独自の模擬試験を繰り返し完璧にできるようになるまで勉強する事で、初めての試験でしたが36点で一発合格することが出来ました。

仕事をしながら勉強したい方には、お勧めしたい塾です。本当にありがとうございました。

私は、初学ではないので今年で絶対合格したいとおもっていました。一番大変なのはモチベーションの維持だと考えており、通学できるスクールを探していましたところ、比嘉不動産宅建塾に出会いました。Web通信講座等の大手他社スクールだと、自分の時間で勉強できるというメリットがありますが、怠け者の私はある程度の強制力がないと勉強を続けられません。ですので比嘉不動産宅建塾の様な、決まった曜日の日時に講義がある事や、他の生徒さんと一緒に授業を受けられる事は、私にとってのメリットだと思いました。

講義の後にDVDがもらえるので、自宅で復習できる点も良いと思いました。入塾の決め手は、何といっても「合格したら全額返金」でした。正直言うと、半信半疑だったのですが、このシステムはかなりヤル気になりました。



喜屋武さん
(10代)



平安山さん
(20代)

比嘉不動産宅建塾では、毎年ここが出題されるという分野を集中的に教えてくれるので、専門学校に通っている忙しい私でも、効率的に学習し合格する事が出来ました。

模擬試験では、本試験の出題率の高い内容で構成されており、勉強した分だけ結果が出ると、モチベーションが上がり更に頑張ることができました。自宅で学習する時は、わからない問題が出てくるとラインで気軽に質問する事が出来たのも良かったですし、返事も早かったので勉強がはかどりました。

昨年、独学で受験しましたが不合格でした。自分は、2年で合格すると最初から決めていたので、今年は仕事を辞職して宅建一本に絞って勉強に取り組みました。

試験が10月21日という事で、本気に取り組んだのは、3ヵ月前くらいからでした。それまでは、一問一答やテキストを読む程度で、7月から権利関係、8月から宅建業法、9月から、法令上の制限、税・その他と教科を分けて勉強し、本試験の一ヵ月前は、過去問(50問)をひたすらといいていました。

DVDの講義を中心に家で復習していたので、授業の内容を予習・復習でき、本試験までに合格ラインギリギリまで持っていく事ができました。

短い間でしたが本当にありがとうございました。

私が丁寧に指導します

- ✓ 本気で宅建士資格を取得したい方
- ✓ これから家を建てる為に不動産を購入する予定のある方
- ✓ スキルアップしたい方、仕事で信用度が上がります(幅広い会社様で資格手当があります。不動産関係はもちろん、建築関係、金融関係など)
- ✓ 転職! 女性の結婚、出産後などの再就職にも強い
- ✓ 将来、独立・起業したいと考えている方
- ✓ 受験資格はどなたでもOK!
- 年齢、経験、性別、国籍一切関係ありません



比嘉 朋尚

24歳の時に高卒の私が、わずか半年の勉強で宅建試験に合格! (合格ライン36点を大きく上回り42点獲得!)
2011年、オリジナル勉強法を確立し宅建塾を開講。
知識ゼロからの一発合格者を8名輩出!
以来、毎年沢山の合格者を輩出中!

受講期間

4月4日～10月までの約半年間・毎週土日(各4クラスあり)

受講代金

20万円(税込) ※分割払い可能(テキスト代別)

講座内容

■講座 全20回 ■模擬試験 全7回

特典

- 早割特典あり、3月15日までの申込+ご入金で受講代金18万円(税込・テキスト代別)
- 高校生、専門学校生、大学生は学割!
受講代金が15万円(税込・テキスト代別)
- 試験に合格すると受講代金を全額返金(テキスト代除く)

120分の講義動画が無料で見れます

個別説明会のご予約・お問合せもこちらから!



LINE
登録は
こちら!

比嘉不動産宅建塾 那覇校 塾長:吉松 徹也

TEL:050-3590-4567 那覇市曙3-2-3 あけぼの園2F

WEB: <https://higa-takken.net> Mail: yoshimatsu@higa-takken.com



HPはこちら



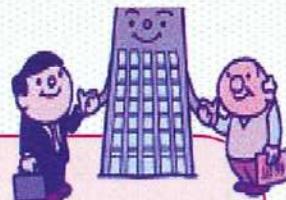
事業主の皆様!!

産業雇用安定センターを次のような時にご活用ください

- ◇ 事業の拡大や欠員補充のため、人材を確保したい
- ◇ 事業の再構築や人員余剰のため、やむなく行う雇用調整の対象者へ再就職の支援をしたい
- ◇ その他の退職予定者へ、再就職の支援をしたい
(定年退職者、中途退職者)

(再就職支援の場合は、離職前にご相談ください。)

無料の職業紹介機関です。



当センターの特徴

- 経済・産業団体と厚生労働省の協力により設立された公益法人です。
- 移籍(転職)や事業所間の出向のお手伝いを、全国47都道府県に事務所を置いて全国ネットワークで行っています。
- 再就職希望者へは、個別の相談・カウンセリングや職務経歴書の作成の指導などの支援も行います。
- 移籍・出向のお手伝いのほか、人事労務管理セミナーをはじめ各種セミナーを実施しています。(セミナーは有料です)

失業なき労働移動のかけはし(無料職業紹介事業)

登録・問合せ先



公益財団法人
産業雇用安定センター

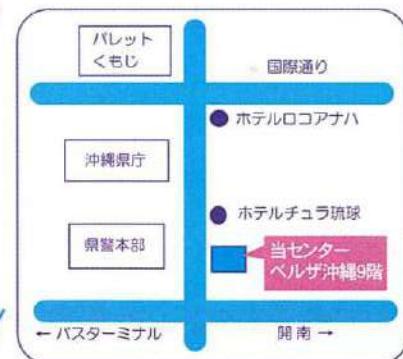
沖縄事務所

〒900-0014

那覇市松尾1-19-1(ベルザ沖縄9階)

TEL (098) 860-0750 FAX (098) 860-0760

ホームページアドレス <http://www.sangyokoyo.or.jp/>



送り出し企業

雇用調整（リストラ）対象者
定年退職者・中途退職者

再就職の支援

余 剰 人 員
(季節による変動など)

期限付き出向送出

受入情報提供

送出情報収集

公益財団法人 産業雇用安定センター

事業拡大による増員
退職者の欠員補充など

人材の確保

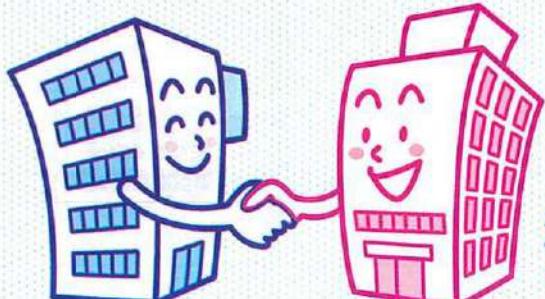
人 員 不 足
(季節による変動など)

期限付き出向受入

受入情報収集

送出情報提供

受け入れ企業



無料です
どなたでも費用はかかりません。
お気軽にご相談を。

安心と信頼のかけはし
経済・産業団体と厚生労働省の
協力で設立された公益法人です。

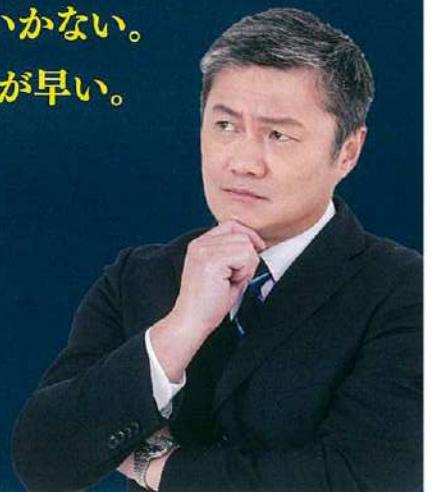
沖縄事務所／那覇市松尾 1-19-1 ベルザ沖縄ビル 9 階
☎(098)860-0750 FAX(098)860-0760

社長、こんなことで悩んでいませんか？

- ▶ 社員に仕事の取り方、営業の仕方を教えても、なかなか上手くいかない。
- ▶ 社員がなかなか仕事を取ってこられないから、自分で動いた方が早い。
- ▶ 自分がもう一人いたらいいのに。

このような状態になっている「原因」と

社員が動きやすく、結果を出しやすくなる「解決策」を
セミナーにて解説していきます！



社長がトップセールスの会社は強い！

しかし、社長がトップセールスマンの状態が続くと
会社は伸びない。

なぜなら、

- ① 社員が伸びていない、育っていない。
- ② 社長自身がやることが多く、本当にやるべきこと、やりたいことが出来ていない。
- ③ もっと組織的に動かないといけないが、それが出来ていない
- ④ もっと経営のことに集中したいが、自分がセールスしないと売上が立たない。
- ⑤ 自分が倒れたら終わってしまう。

このままだと、社長のキャパシティが会社のキャパシティとなり、
社長のマンパワーだけでは限界があるということになります。



＼ 売り上げを上げるために！／
トップセールスを行っている社長が知っておくべき

「社員への伝え方、社員が結果を出しやすくなる」

「高良式マーケティング」セミナー

日時 2020年 2/27 木 場所 沖縄産業支援センター（308号室）

時間 AM 9:30 ~ AM 11:30 定員 20名様限定 受講料 7,000円(税込)

セミナー概要

- ① 社員にセールスの仕方を教えているのになかなか結果が出ない理由とは?
- ② お客様をどう見るかがポイント!
- ③ 客観的価値とは?
- ④ 戦略があつてこそその戦術
- ⑤ 社員が育たない本当の原因は?

今回のセミナーで、学べることは、



「お客様への見方と考え方、 そしてそのことを、どう社員に伝えるか! 社員の売上UPに悩む社長様必見!」

社員が動きやすく、結果を出しやすくするために、どう伝えていくべきか!

これまで20年以上集客や販促に関わってきたノウハウ

さらに

「高良式マーケティング」を元にわかりやすく、解説していきます。

セミナー
**参加
特典**

あなたの商品・サービスが売れるために必要なのは **客観的価値** を知るということ!
それをわかりやすく、導き出させて整理できる **高良式マーケティング・ワークシート** を
今回、受講された方全員に **特別プレゼント** 致します!

※通常コンサルティング契約された方のみがもらえる特別なワークシートとなります!

セミナー講師プロフィール



株式会社 沖宮企画 代表取締役社長 高良 英男 Hideo Takara



広告業界で20年以上の実績。これまで九州・沖縄のスーパーマーケット大手3社で手掛けたチラシにおいて、いずれも過去最高の売上を記録。
「答えはすべてお客様が持っている」という持論のもと、ヒアリングを重視し、クライアントの課題や情報を「整理」することによって、
原因を浮き彫りにし、解決へと導く。また、集客や売上を上げる為の独自の販売促進メソッド「売れる商品の5つの特徴」
「販促における5つの仕掛け」「高良式マーケティング」を用いた販促提案はわかりやすく、効果が出やすいと高い評価を得ている。
現在、『BRIDGE PROMOTION』販促物相談室にて、経営者の販促の相談やアドバイス、コンサル業務なども行っており、
「だから、あなたの集客や販促ではお客様は来ない」集客・販促セミナーも開催している。

お申し込みは **FAX** 098-995-6209

●下記の必要事項を
ご記入の上、FAXにて
お送りください。



●専用フォームにて必須事項をご入力の上、お申し込みください。
<http://vision-projects.jp/businessstrategy-form>

スマートフォンからも
お申し込みできます!



会社名

氏名

電話

e-mail

役職

申し込み確認後(祝日や休日の場合は明け日)に、記載されている連絡先に受付完了のご連絡をいたします。お預かりした個人情報は、当社からのご連絡やご案内以外には使用いたしません。



VISION PROJECTS
株式会社ビジョンプロジェクト

お問い合わせ ☎ 098-995-6207 (担当: 棚原・吉田) ✉ info@vision-projects.jp
住所 / 沖縄県那覇市泉崎2-17-5 泉崎アパートメント101

鉄軌道導入に向けて

沖縄の発展に求められる 交通体系とは



令和2年

3月6日 金 14:00▶16:30
(開場 13:30)

ロワジールホテル那覇 3F 天妃の間

シンポジウム
開催するよ!



入場無料
先着300名様

※席に限りがありますので、
事前にご予約の上、
ご参加ください。
※手話通訳あり

基調講演

テーマ モビリティの最新動向を踏まえた
今後のまちづくりと鉄軌道が果たす役割

講 師 森本 章倫(早稲田大学理工学術院 社会環境工学科 教授 博士(工学))

パネルディスカッション

テーマ① 沖縄における陸上交通の現状及び課題、
観光客の動向について

テーマ② 沖縄の発展に求められる交通体系について

コーディネーター 森本 章倫(早稲田大学理工学術院 社会環境工学科 教授 博士(工学))

パネリスト 金山 洋一(国立大学法人富山大学 都市デザイン学部 都市・交通デザイン学科 教授/東京丸の内 地方鉄軌道等再生支援センター長)

中根 裕(株式会社 JTB総合研究所 主席研究員)

幸地 優子(フリーアナウンサー/サービス介助士2級インストラクター/接遇マナー講師)



鉄軌道導入に向けて

沖縄の発展に求められる交通体系とは

沖縄の交通課題の解決や発展に向け、
求められる交通体系について、
有識者による講演や議論を通じて考えるシンポジウムです。



講師紹介



早稲田大学理工学術院 社会環境工学科 教授 博士(工学)
森本 章倫

1989年早稲田大学大学院理工学研究科修士課程終了。
1993年博士の学位取得。
マサチューセッツ工科大学(MIT)客員研究員、宇都宮大学大学院教授を経て、2014年早稲田大学社会環境工学科教授。内閣府海外における交通安全対策に関する調査検討会委員長、国土交通省都市と地方の新たなモビリティサービス懇談会委員、新モビリティサービス推進事業有識者委員会委員、都市交通における自動運転技術の活用方策に関する検討会座長を歴任。著書に「都市のクオリティ・ストック」(鹿島出版会)「明日の都市交通政策」(成文堂)など。

パネリスト紹介



国立大学法人富山大学 都市デザイン学部 都市・交通デザイン学科 教授
東京丸の内 地方鉄軌道等再生支援センター長

金山 洋一

東京都出身。東京大学工学部土木工学科卒業。
2005年博士(工学)(東京大学社会基盤学専攻)。1982年日本国有鉄道入社、1988年日本鉄道建設公団入社(2003年より(独)鉄道建設・運輸施設整備支援機構)、その後、北海道新幹線建設局長、同機構本社技術企画部長を経て、2018年4月に開設された富山大学都市デザイン学部の教授に就任。国土交通省社会资本整備審議会・交通政策審議会技術分科会技術部会国土交通技術行政の基本政策懇談会委員、首都圏周辺地域ICT活用検討協議会会長、(一財)運輸総合研究所研究アドバイザーを歴任。



株式会社 JTB 総合研究所 主席研究員

中根 裕

東京都出身。東京工業大学工学部社会工学科卒業。
財団法人日本交通公社へ入社し、2001年10月よりツーリズム・マーケティング研究所主席研究員、2005年6月同取締役に就任。2012年(株)JTB総合研究所に組織改編後、同社主席研究員。2017年から北海道大学客員教授に就任している。主なプロジェクト実績に「那覇市観光基本計画策定支援業務」(2014年)



フリーアナウンサー
サービス介助士 2級インストラクター
接遇マナー講師

幸地 優子

本部町出身。沖縄キリスト教短期大学卒業。
平成元年からフリーアナウンサーとして活動。琉球放送テレビ制作部、ラジオ放送部を経て現在に至る。ラジオ沖縄、FM沖縄などでも人脈を広げ、バラエティーから報道番組までを経験。国土交通省社会资本整備審議会専門員、沖縄県公共交通活性化推進協議会委員を歴任。その他、保育園や高齢者介護施設勤務、料理教室助手経験を活かして幅広い人脈を持つ。

シンポジウム参加申込書

締切
令和2年 3月3日(火)

下記の必要事項をご記入の上、FAXまたはホームページからお申し込みください。

FAX 098-860-4455 HP <https://tetsukidou-pi.com/>



① 参加者 ふりがな		会社・団体名	
お名前		所属・役職	
電話番号		E-mail	

② 参加者 ふりがな		会社・団体名	
お名前		所属・役職	
電話番号		E-mail	

*3名以上でご参加される場合は、この申込書をコピーしてお申し込みください。

【個人情報のお取扱いについて】ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本シンポジウムの円滑な運営のためにのみ利用させていただきます。

お問い合わせ

【シンポジウムの内容について】沖縄県企画部交通政策課 TEL.098-866-2045(平日8:30~17:15)

【お申し込みについて】沖縄廣告株式会社 TEL.098-860-0055(平日9:00~18:00)/FAX.098-860-4455



科学的な営業で業績向上をお考えの経営者、営業幹部の皆さん

先着30名

成果を出せるのには理由がある！

～個人戦から組織戦へ、属人的営業から科学的営業へ～
プロセスマネジメント手法を取り込み、どう成果を出したのか

2020年3月11日(水) 19:00～20:30(無料)

結果(成果)だけを管理しても成果は出せません。

継続的に結果を出すには、結果に至るまでの
プロセスを管理・分解し、個人戦から組織戦へ、
属人的営業から科学的営業へと転換することが必要です。
説明会では、「プロセスマネジメント大学」を通じて
科学的営業を実践された企業様のインタビューを基に、
成果を出している企業は具体的に何を取り組み、
どのようにして成果を出したのかを皆さんにご紹介いたします。

< 内容 >

- ・“科学的営業”とは？
- ・「商談プロセス」と「面談ステップ」
- ・G-PDCA
- ・実践企業事例

理論と根拠に基づく数値と行動を具体的示し、部下を育成したい
経営者・営業幹部・マネージャーのご参加をお待ちしております。

お申込は下記URL、もしくは裏面にご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。
http://www.pm-college.jp/LP/seminer_okinawa/200311.html

【講師】

プロセスマネジメント大学 沖縄校 校長 知念 太郎（ちねん たろう）

昭和42年 沖縄県生まれ。

沖縄県立 首里高等学校、横浜商科大学 商学部 経営情報学科 卒業。

「人と企業を育成し沖縄を創る！」の使命実現のため、平成20年より地元有識者を講師に迎えビジネスネットワークセミナーを開催し、中小企業サポート事業に取り組み始める。

県外は東京の上場企業を始め、県内は某業界最大手企業等、十数社の経営サポートを通し「仕事の仕組み作り」「人創り」を支援し、企業の「結果の最大化」を実現している。



BS11「中小企業ビジネスジャーナル」～売れる営業マンの育て方～（平成29年4月全国放送）
～“人事評価”を問う～（令和元年10月全国放送）にゲスト出演。
インターネットラジオ「知念太郎のゆいま～るOKINAWA」放送中等、メディアでも活躍中。



人財共育 株式会社 代表取締役社長
スマールサン プロセスマネジメントプロデューサー
公益社団法人 北那覇法人会 研修講師
沖縄国際大学 法学部 非常勤講師

著書：「感動力の時代」

【セミナータイトル】 成果を出せるのには理由がある！
～個人戦から組織戦へ、属人的営業から科学的営業へ～

【開催日時】 2020年3月11日（水）19:00～20:30
受付開始 18:30～

【参加費用】 無料

【対象】 経営者・営業幹部・マネージャー

【定員】 30名 ※先着順とさせていただきます。

【開催場所】 沖縄産業支援センター
沖縄県那覇市字小禄1831番地1



【ご注意】 ご記入戴いた情報は、人財共育株式会社、ソフトブレーン・サービス株式会社にて共有します。
各種商品・サービスのご案内及びその他の情報提供に利用いたします。
個人情報保護法およびその他関連法令及びガイドラインを遵守いたします。

【お申込み方法】 下記の参加申込書にご記入頂き、FAXにてお申込み下さい。
HPからお申し込みの方 http://www.pm-college.jp/LP/seminer_okinawa/200311.html

セミナー参加 申込書

御社名	ご住所	〒		
TEL	FAX			業務内容
お名前	E-mail			部署/役職
お名前	E-mail			部署/役職
お名前	E-mail			部署/役職

FAX:098-880-7579

<お問い合わせ先>

プロセスマネジメント大学 沖縄校 事務局 人財共育 株式会社 TEL:098-880-7004

新入社員の『定着』・『早期育成』を実現する

タナベ経営主催 新入社員教育実践セミナー のご案内

拝啓 貴社益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。
 平素はタナベ経営主催の「新入社員教育実践セミナー」のご活用いただきまして、誠にありがとうございます。
 2020年度におきましても右記のとおり、2つのコースにて開催する事となりました。
 本研修は3日間の日帰り研修となっており、おかげさまで昨年度多くの企業様・新入社員様にご参加いただいたております。
 新入社員教育にぜひタナベセミナーのご活用をご検討いただき、採用人数が決まりましたら、お手数ではございますが、以下申込書にご記入の上、FAXにてご返信いただきますようお願い申し上げます。
 貴社の社員教育に、今後ともタナベセミナーのご活用を何卒よろしくお願い申し上げます。
 ご不明な点は、以下お問い合わせ先まで、お気軽にご連絡ください。

開催概要

残席わずか！

3月
コース
【前期】2020
3/25水 ▶ 27金

定員 60名

日帰り

4月
コース
【後期】2020
4/6月 ▶ 8水

定員 100名

日帰り

会場

沖縄県市町村自治会館

〒900-0029 沖縄県那覇市旭町116-37

参加費

60,000円(税別)

※研修期間中の
食事代・教材費を含みます。
※交通費は含みません。

FAX申込書

下記ご記入の上、FAX送信をお願いいたします。

5名以上の申込みの場合はお手数ですがコピーしてご記入ください。

申込み日 年 月 日

ご希望の会場の□に✓を記入してください。			<input type="checkbox"/> 3月コース【前期】	<input type="checkbox"/> 4月コース【後期】
貴社名		業種	貴社長名	
所在地 (〒 - - -)				
TEL (- - -) - - -		FAX (- - -) - - -		
連絡窓口 ご担当者	ふりがな お名前		所属・お役職	
			E-Mail	
ご参加者	ふりがな お名前	男・女 年齢 歳	<input type="checkbox"/> 大学院卒 <input type="checkbox"/> 大卒 <input type="checkbox"/> 短大・専門卒 <input type="checkbox"/> 高卒	ふりがな お名前 年齢 歳
	ふりがな お名前	男・女 年齢 歳	<input type="checkbox"/> 大学院卒 <input type="checkbox"/> 大卒 <input type="checkbox"/> 短大・専門卒 <input type="checkbox"/> 高卒	ふりがな お名前 年齢 歳

個人情報のお取扱いについて

タナベ経営では個人情報の保護に努めております。詳細は弊社ホームページ上に記載の「プライバシーポリシー」をご覧ください。なお、ご記入いただいたお客様の個人情報は、上記のお申込みに関する確認・連絡、および弊社発行のメールマガジンや商品・サービスのご案内などをお送りする際に利用させていただきます。

お申込み・
お問合せタナベ経営
TANABE CONSULTING

沖縄支社 担当:石井

〒900-0015 那覇市久茂地1-12-12 ニッセイ那覇センタービル10F

TEL.098-867-9410 FAX.098-867-9407 E-mail:okinawa@tanabekiei.co.jp

FAX.

098-867-9407

新入社員の早期活躍を実現する3つのポイント

Point
01

「知っていること」を「できること」に

座学はもちろん、ディスカッションやワークも多く取り入れ、「実行力」を高めることに重点を置いたカリキュラム。知得・体得・会得のプロセスを踏み「知識」が「行動」になるまで指導。即戦力につなげます。

Point
02

自分で考えて、 主体的に動ける人材を育成

講師はあくまでも第三者の「コーディネーター」として受講生に役割を与え、自分で考え自主的な行動ができるように支援します。そうすることで社会人として重要な視点となる問題発見力・解決力などの「気付く力」を養います。

Point
03

「成果の上がる働き方」を 経営者目線で指導

実際に数多くの企業を支援してきたコンサルタントが会社の仕組みや新入社員が押さえておくべき知識、組織でのあり方や成果の上がる働き方など、現場で活用できるスキルを経営者視点でレクチャー。会社に必要とされる人材へと育成します。

さらにこんなメリットも！

● 短期の集中型プログラムで
学生気分を徹底的に払拭

● 他社の新入社員とのグループ
ワークで同期の交流が生まれる

SCHEDULE

コース例

DAY1 社会人としての基本

集合
オリエンテーション
ビジネスマナートレーニング
講義「伸びる新入社員はどこが違うか」
全体実習「コンセンサスゲーム」
グループワークI オリエンテーション
グループワークI ①自己紹介 ②ディスカッション 「新入社員としての私たちの役割は何か」
グループワークI 続き
レポート作成

DAY2 職場における基本

オリエンテーション
ビジネスマナートレーニング
グループワークI「全体発表と講評」
講義II「コミュニケーション～聞く・話す～」
ビジネスマナートレーニング
グループワークII 「ビジネスマナーロールプレイング」
グループワークIII 「新入社員の仕事の進め方」
レポート作成

DAY3 自己啓発(研修まとめ)

オリエンテーション
ビジネスマナートレーニング
ビジネスマナーコンクール
講義III「コミュニケーション～書く～」
受講報告ロールプレイング 何でも質問会
先輩社員の体験発表
レポート作成 「研修のまとめ～明日への挑戦～」
終講

※通いコース時間の目安は9:00～18:00です。※時間は休憩・食事を含みます。※スケジュールは会場、コースによって異なる場合がございます。予めご了承下さい。

観光客・インバウンドの集客で稼ぎ 地域貢献・地域活性化・街づくり!!

稼ぐ観光・地域活性化モデル 研究会

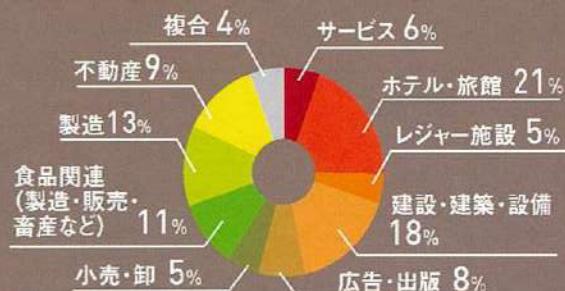
TANABE CONSULTING

開催期間 | 全6回

2020
4/23木 ▶ 2020
12/4金

過去 参加者データ

ホテルなどの観光業界だけでなく、
様々な業種の方に参加いただいております。



過去参加者の 研究会活用事例

建設業A社
売上:31億円 業種:建築工事、
不動産仲介他

研究会での学び

インバウンド増加と富裕層向けのビジネスチャンスを認識。視察先の高単価旅館より、投資回収や稼働率、プロモーションなど経営の実態を学んだ。

取り組み事例

建設業からの事業開発として高付加価値、高単価旅館の設計、建築、運営を開発した。

過去視察先業種分類

観光事業は「連携」が欠かせません。

本研究会では企業規模、業種、DMO、エリアなど様々な視点から、先進事例を研究しております。

ホテル・旅館 10社

- ・帝国ホテル
- ・百名伽藍(JCC)
- ・野口観光
- ・ホテル泉慶
- ・道頓堀ホテル(王宮) 他

飲食・食品製造業 8社

- ・たねや
- ・ココファームワイナリー
- ・柳月
- ・モクモクファーム 他

小売業 3社

- サービス業 3社
- 不動産業 3社
- 運送業 2社

印刷・出版業 3社

- テーマパーク 2社
- 鉄道業 1社
- 百貨店 1社

研究会に関する無料説明会を開催!!

稼ぐ観光・地域活性化モデルの成功事例を紹介を紹介します。

日時 2020年3月5日(木) 15:00~17:00

会場 那覇市久茂地1-12-12 ニッセイ那覇センタービル10F

申込期限 2020年3月3日(火)まで

参加費 無料

定員 10名

お申込み https://tanabekeiei.hmup.jp/tourism_seminar_0305

お問い合わせ 098-867-9410

TANABE CONSULTING

観光事業開発で地域活性化!

～認知度増・交流人口増・収益モデルの研究～



稼ぐ観光・地域活性化モデル研究会参加申し込みはこちら

開催要項

第1回
2020年
4/23(木)・24(金)
開催場所:沖縄

第2回
2020年
5/25(月)・26(火)
開催場所:山形

第3回
2020年
7/27(月)・28(火)
開催場所:福岡

第4回
2020年
9/10(木)・11(金)
開催場所:山梨

第5回
2020年
10/26(月)・27(火)
開催場所:福井

第6回
2020年
12/3(木)・4(金)
開催場所:東京

◎1日目/午後開始、2日目/午前終了

*日程・開催場所等は変更になる場合がございます。
予めご了承ください。

ファーストコールカンパニー(FCC)フォーラム2020
(全国10会場にて2020年6月・7月に開催予定)

※タナベ経営では、「100年先も一系に選ばれる会社へ挑む」という同じ志を持った経営者や経営幹部の方々が集う場、ファーストコールカンパニーフォーラムを年に一度、全国10会場にて開催。このフォーラムへの参加費も含まれます。

ファーストコールカンパニーフォーラムの
詳細はごちらからご覧ください。▶▶▶



ファーストコールカンパニー

検索

参加概要

受講対象
観光事業経営者、経営幹部、新規参入検討事業者、
DMO等観光団体 など

会費

お1人様
(全6回通し) 390,000円 (税別)



1名様追加料金 (同一企業様)

1回 50,000円 (税別)

全6回通し 330,000円
(税別・フォーラム参加費含)

定員 30名様

*教材費、懇親会費を含みます。交通費・宿泊費は各自手配・ご負担いただきます。

*お申込期限日(第1回開催の1週間前、同一会場からの追加お申込の場合は各回開催の1週間前)までの取消につきましては全額返金いたします。

*お申込期限日よりの取消につきましては代理受講をお願いいたします。
代理受講が不可能の場合は下記の通り取消料を申し受けます。ご了承ください。

①お申込期限日の翌日から第1回開催日の前日:会費の40%

(同一企業様からの追加お申込の場合、各回開催日の前日)

②第1回開催日以降:会費の全額(同一企業様からの追加お申込の場合、各回開催日当日)

*諸般の事情により、お申込をお受けできない場合がございます。予めご了承ください。

*下記申込書をご送付後、請求書をお送りいたします。会費の前納をもってお申込みとさせていただきます。

株式会社タナベ経営 東北支社 行

FAX 022-267-3093

稼ぐ観光・地域活性化モデル研究会 申込書

フリガナ	業種		
会社名			
ご住所	TEL FAX		
ご参加者 (主なご参加者をご記入ください)	お役職	ご氏名	<input checked="" type="checkbox"/> 全回参加 (各回、代理受講可能です)
	E-mail		全6回 390,000円+税 ※FCCフォーラムの参加費を含みます。
追加ご参加者 (追加ご参加者のみ 各回でもお申込み いただけます)	お役職	ご氏名	<input type="checkbox"/> 全回参加 <input type="checkbox"/> 第1回 <input type="checkbox"/> 第4回 <input type="checkbox"/> 第2回 <input type="checkbox"/> 第5回 <input type="checkbox"/> 第3回 <input type="checkbox"/> 第6回
	E-mail		各1回 50,000円+税 全6回 330,000円+税 ※全6回は、FCCフォーラムの参加費を含みます。

その他お申込み方法とお問合せ先



【インターネットでのお申込】

URL <http://www.tanabekiei.co.jp>

E-mail tohoku@tanabekiei.co.jp

株式会社タナベ経営 東北支社

〒980-0811 仙台市青葉区一番町1-9-1 仙台トラストタワー15F

〈TEL〉022-262-1871 〈FAX〉022-267-3093

全国No1の受講実績を持つ 経営者のための「キャッシュフロー経営講座」 を知っていますか？

多くの企業を黒字に導いた実績あるセミナーです！

経理の知識を全く必要としません！

- | | | |
|---|------------------------------|-----------------------------|
| Q1:自社の「借入限度額」を知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |
| Q2:自社が絶対に達成しなければならない「経常利益」を知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |
| Q3:企業経営で最もウエイトを占める「人件費」の適正値を知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |
| Q4:削減すべき経費と「活用すべき経費」を明確に知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |
| Q5:適正な経常利益率は、「20%以上」である真理を知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |
| Q6:利益計画書は、「前年対比で作成してはいけない」真理を知っていますか？ | <input type="checkbox"/> YES | <input type="checkbox"/> NO |

「もっと早く受講していれば良かった」多くの経営者の感想です。

3月25日(水) 13:00~18:00	3月26日(木) 13:00~18:00	3月27日(金) 13:00~18:00
I. 利益の仕組み (損益計算書・活用編)	II. 資金繰りの仕組み (貸借対照表・活用編)	III. 健全な資金繰り (キャッシュフロー編)
◆利益を上げる実践的な取組とは? ◆繁栄する企業と衰退する企業の違い? ◆適正な粗利率と経常利益高とは? ◆適正な人件費と削減すべき経費とは?	◆資金繰りの良し悪しを見分ける方法? ◆健全な資金繰り「3つ」の方法とは? ◆会社が健全か否かを知る方法とは? ◆設備投資の原理原則とは?	◆借入返済50%金利の真実とは? ◆経営に生かすキャッシュフロー計算書の活用術 ◆あなたの会社の借入限度額とは? ◆絶対必要経常利益とは?
受講料:商工会特別価格 8,000円 (消費税は別途加算されます) ※先着10名様	受講料:商工会特別価格 8,000円 (消費税は別途加算されます) ※先着10名様	受講料:商工会特別価格 8,000円 (消費税は別途加算されます) ※先着10名様
開催会場:ピーススクエア(P's SQUARE) 浦添市西原2-4-1 ☎(098)871-3801		

※全コースをお申込された方を優先に受付いたします。ご了承の程宜しくお願い申し上げます。

※全コース一括お申込の場合は、20,000円とお得になります！（消費税は別途加算されます）

「先着10名」お申込はお早めに！ ⇒ FAX 0120-753-244

参加コース: 全コース / I. 利益の仕組 II. 資金繰りの仕組 III. 健全な資金繰り

会社名:	電話	FAX
住所:	〒 -	
フリガナ	役職名	所属商工会名
氏名	商工会議所	

「キャッシュフロー経営」推進全国会

セミナー詳細: マネジメントアシスタント

検索

(株)マネジメントアシスタント(沖縄県浦添市牧港5-18-3) ☎ 098-875-0999

確定申告



令和元年分 個人事業者の 所得税・消費税の確定申告個別相談会

那覇商工会議所では、令和元年分の **所得金額が400万円以下の個人事業者** を対象に、下記のとおり、所得税・消費税の確定申告の相談会を行います。

また、税理士による特別相談窓口を設置しますので、お気軽にご相談下さい。

尚、確定申告の期間中は**対応にお時間がかかります。時間の余裕をもって早めにお越し下さい。**

確定申告受付期間（土日・祝日を除く）

所得税：令和2年2月17日（月）～3月16日（月）【9:00～16:00】

消費税：令和2年2月17日（月）～3月31日（火）【9:00～16:00】

※ご予約は不要です。中小企業相談部において随時相談を受付けております。

集中個別相談会　日 時：令和2年3月9日（月）～3月16日（月）【9:00～16:00】
場 所：那覇商工会議所 2階ホール

(注)税理士による個別相談以外、当所では、不動産や株主等の譲渡所得についてのご相談・受付・指導は行っておりません。
管轄の税務署にお問い合わせ下さい。

税理士による個別相談 3月11日（水）・16日（月）【13:00～16:00】

- 持参する物**
- ① 税務署から送付された「**確定申告のお知らせ**」はがき
 - ② 平成29・30年分の確定申告書・令和元年分の決算書
 - ③ 所得控除に関する書類（国民年金保険料の支払った旨の証明書・生命保険料等の支払証明書等）
 - ④ 源泉徴収票・支払調書（年金や給与所得のある方）
 - ⑤ 課税取引金額計算表（消費税申告に必要です。事前に作成して下さい）
 - ⑥ 利用者識別番号等の通知（電子申告の方）
 - ⑦ 印鑑・計算機・筆記用具

税理士による個別相談申込書

税理士による個別相談をご希望の方は、①3/11（水）か②3/16（月）のどちらかに○印を付け希望時間を記入いただき、下記のFAX番号にてお申込み下さい。日程調整の上、ご連絡致します。

※なお、内容によって申告書作成に時間が掛かる場合がありますので、お早めにお問合せ下さい。

事業所名		代表者名	
電話番号		FAX番号	
希望日時	① 3月11日（水曜日） <small>希望時間</small>	：	② 3月16日（月曜日） <small>希望時間</small>

【お問合せ】那覇商工会議所 中小企業相談部 TEL:868-3758 FAX:866-5728

※前回当所で電子申告をした方は、税務署から確定申告書等の書類が送付されません。確定申告書等書類が必要な場合は、中小企業相談部（3階）にて配布しております。

※個人情報保護法を厳守し、目的以外に個人情報を使用する事はありません。

※駐車場は限りがありますので、付近の有料駐車場を利用するか、公共交通機関をご利用下さい。

当所HPにて「**税務申告に関する情報**」を掲載中。こちらからどうぞ。→
(課税取引金額計算表の様式もダウンロードできます。)





沖縄県商工会議所連合会主催

主管 那覇商工会議所小売部会

食品表示法(案) 食品衛生法(HACCP) 対応セミナー

食品製造業の皆様を対象に食品表示法、食品衛生法(HACCP)について解りやすく解説するセミナーを開催いたします。参加をご希望の際は、下記の記入の上、お申込みいただけましたら幸いです。

1. 食品表示法の概要について
2. 食品衛生法(HACCP)対応について
3. スーパー、百貨店との商談を進める上でのポイント

【日 時】**2020年3月5日(木) 午前10時～12時**

【会 場】**沖縄県立博物館・美術館(おきみゅー)**
那覇市おもろまち3丁目1-1 1階 講座室

【講 師】



(株)クロックワーク
HACCP支援事業部
主任 大兼久 巧



ものプラン沖縄
沖縄物産コーディネーター
代表 池 村 博 隆

☆資料準備のため、申込は下記にご記入の上、お電話またはFAXにてお申込みください☆

那覇商工会議所(担当:當山)

電話 098-868-3758 FAX 098-866-5728

(事業所名)	(参加者名)
(電話番号)	(FAX番号)

*本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーにおける受付名簿の作成や連絡、主催団体からの情報提供に使用いたします。

主催：那覇商工会議所

首里城と城下町の魅力を再発見！



食べ歩き首里城ツアー

復興を目指す首里城とその城下町。たくさんのお見どころがあることをご存知でしょうか？首里城周辺や近隣の名所、今人気の飲食店等を紹介しながら、首里の“今”をガイドがご案内します♪美味しいおやつを食べ歩きしながら、意外と知らない首里の魅力を再発見してみませんか??

【日 時】令和2年3月7日(土) 雨天決行

- ①13:00～14:30(定員50名 5コース×10名)
②15:30～17:00(定員50名 5コース×10名)

【集合場所】首里城公園内 首里杜館(すいむいかん)

総合案内所前にある赤いポスト前 ※開始10分前までに集合して下さい。

【申込締切】令和2年3月3日(火)

※定員に達し次第締め切れますので、お早めに申込み下さい。

【参 加 料】300円(当日現地にてお支払い下さい)

☆ツアーの参加者にはおやつ(合計500円相当)をご用意しております☆

↓集合場所の目印はこの **赤ポスト** ↓

当日は歩きやすい服装・靴でお越しください♪なお、城内には段差もある為、ベビーカーでのご参加はご遠慮ください。



●参加申し込みは、下記にご記入のうえFAXにてお申込み下さい。

(電話申込も可能ですが、土・日・祝祭日は休日の為受付出来ません。TEL: 868-3758)

そのまま切り取らずにFAXして下さい

那覇商工会議所
中小企業相談部専門指導室 宛 FAX番号: **866-5728** 令和2年 月 日申込

希望時間に○を つけて下さい (重複不可)	① 13:00～14:30 ② 15:30～17:00	代表者 携帯番号	
参加者名①	(年齢)	参加者名②	(年齢)
参加者名③	(年齢)	参加者名④	(年齢)

※駐車場(有料)は数に限りがございますので、なるべく公共交通機関(モノレール・バス等)をご利用ください。

また、当日は周辺の道が混雑することが予想されますので、お時間に余裕をもってお越しください。

商品の販売促進や情報発信の方法でお悩みの方

“PR便”をご活用ください!

チラシ封入サービス

「那霸商工会議所会報誌」に貴社のチラシを同封して
新商品の紹介やイベント・お買い得情報等を約**4,350社**の会員企業の
皆様へお届けします！



こんな広告が
有効です!!!

ご利用料金(税抜価格)

	会員	非会員
B5判	8万円	10万円
A4判	9万円	11万円
B4判	13万円	15万円
A3判	16万円	18万円

例えば、会員の場合、

A4判のチラシを4,350部送付すると
通常、送料84円×4,350部で365,400円かかります。

企業 PR 便なら 90,000円でOK!

なんと! 275,400円もお得です。

企業 PR 便の
お申込み・
お問い合わせ

那霸商工会議所・企画業務部

〒900-0033 那霸市久米2-2-10 担当:与儀 E-mail: tyogi@nahacci.or.jp

電話 098-868-3758 FAX 098-866-9834

お電話か
裏面の申込書に
記入してFAXを
お送り下さい

申込書

FAX 098-866-9834

ご利用条件

- 信書に該当するものは同封できません。
- 虚偽、または誤解される恐れのあるものは同封できません。
- 同封するチラシは4,350部を下部右住所へお届け下さい。
　　残部が発生しても返却致しません。
- A3判の場合は二つ折りにしA4判で納品して下さい。
- 掲載希望月の前月末までに納品して下さい。**
- チラシの内容、重量によってはお断りする場合があります。
- 会員数は月により増減します。

企業PR便の利用条件を遵守し、下記の通り申し込みます。

会社名

月号同封希望

(同封するチラシを申込書とFAXして下さい。)

〒

所在地

担当者名

FAX番号

(16文字程度)

本誌の表紙に
掲載するタイトル

希望規格にチェック☑を付けて下さい。

※お申し込みの方へ納品部数についてのお願い

会員数は月により変動します。企業PR便をご利用する際は**4,350部**を納品して下さい。

	会員	非会員
B5判	<input type="checkbox"/>	8万円
A4判	<input type="checkbox"/>	9万円
B4判	<input type="checkbox"/>	13万円
A3判	<input type="checkbox"/>	16万円
		(税抜価格)

同封するチラシの届け先

郵送・持込
どちらもOK



有限
会社 サン印刷

〒901-1111 沖縄県南風原町字兼城577

TEL 098-889-3679 営業部(担当:赤嶺正武)

那霸商工会議所会報誌

NAHA



CCI

NEWS

NAHA Chamber of Commerce & Industry.



「那霸商工会議所会報誌」で あなたの会社をPRしませんか?

広告規格(A4判)	広告料
① 裏表紙(全面)	11万円
② 表紙内側(全面)	10万円
③ 裏表紙内側(全面)	9万円
④ 誌面内(全面)	7万円
⑤ 誌面内(1/2面)	5万円
⑥ 誌面内(1/4面)	3万円
⑦ 6ヶ月連続申込	各規格 広告料×5回分
⑧ 12ヶ月連続申込	各規格 広告料×9回分

(税抜価格)



連続申込特典

⑦ 6ヶ月連続申込で
掲載広告料
1ヶ月分が 無料

⑧ 12ヶ月連続申込で
掲載広告料
3ヶ月分が 無料

4,350社へ配布!(毎月15日発行)

全会員事業所へ郵送するため、事業所向けの
広告ツールとして有効です。

全ページオールカラー!

必要な情報が見やすくなりました。

コストパフォーマンスが高い!

単独DMに比べ低コストで高い効果が
期待できます。

訴求効果が高い!

経営者に直接届き、高い訴求効果が見込めます。

※発行日は毎月15日です。15日が土日祝祭日の場合は、翌営業日が発行日となります。

お問い合わせ先

那霸商工会議所 企画業務部 与儀

TEL 098-868-3758

FAX 098-866-9834

入稿締切日は毎月25日です。

※内容によってはお断りさせて頂く事もございます。



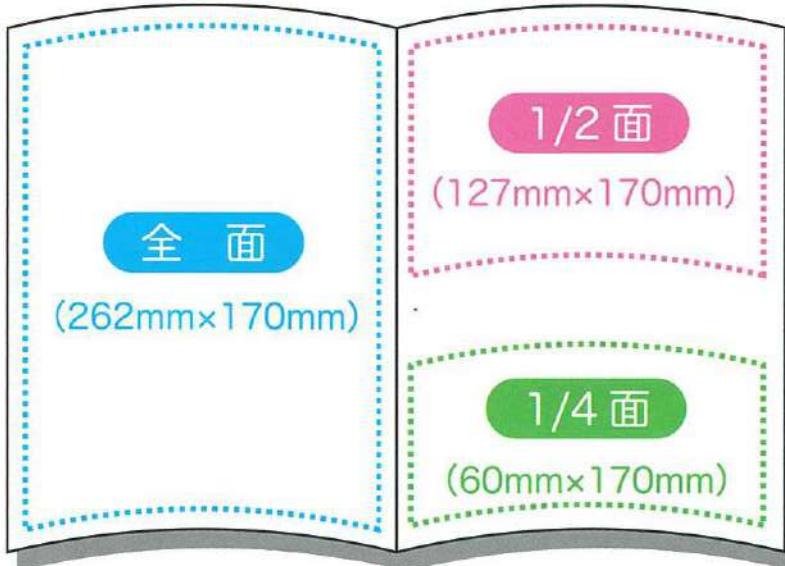
tyogi@nahacci.or.jp

NAHA CCI NEWS 企業広告掲載申込書

希望規格にチェック をつけて下さい。

	広告規格(A4 判)	広告料
<input type="checkbox"/>	① 裏表紙(全面)	11万円
<input type="checkbox"/>	② 表紙内側(全面)	10万円
<input type="checkbox"/>	③ 裏表紙内側(全面)	9万円
<input type="checkbox"/>	④ 誌面内(全面)	7万円
<input type="checkbox"/>	⑤ 誌面内(1/2 面)	5万円
<input type="checkbox"/>	⑥ 誌面内(1/4 面)	3万円
<input type="checkbox"/>	⑦ 6ヶ月連続申込	各規格 広告料×5回分
<input type="checkbox"/>	⑧ 12ヶ月連続申込	各規格 広告料×9回分

(税抜価格)



広告原稿は入稿用メールアドレス



E-mail tyogi@nahacci.or.jp 宛に送信して下さい。

※広告イメージ及び画像データをお持ちの方は添付して下さい。

下記申込書に必要事項を記入し FAX、又はメールにてお申込み下さい。
発行日は毎月 15 日です。15 日が土日祝祭日の場合は、翌営業日が発行日となります。

掲載希望月 令和 年 月号 (月号～ 月号) ※数ヶ月連続掲載の場合は掲載月の期間をご記入下さい。

事業所名 ➔ _____

担当者名 ➔ _____

事業所所在地 ➔ _____

電話番号 ➔ _____

FAX 番号 ➔ _____

E-mail アドレス ➔ _____

お問い合わせ先

那霸商工会議所 企画業務部 与儀

TEL 098-868-3758



098-866-9834

FAX

入稿締切日は毎月 25 日です。

※内容によってはお断りさせて頂く事もございます。



tyogi@nahacci.or.jp

E-mail