

オンラインセミナー開催

主催: 那覇商工会議所

Withコロナを勝ち残るために...

反応率を劇的に高める! 業績アップのための

販促  
やりっ放し病  
さようなら!

# 営業&販売販促の 効果測定セミナー

チラシ、HP、SNSなど様々な販促手法があります。とりあえず手を出して  
みたものの、実際の効果はよく分かっていない中小企業が日本に溢れてい  
ます。その名も「販促やりっ放し病」です。

販促は効果測定と分析が欠かせません。本セミナーでは、販促の効果測定  
の方法と改善法について分かりやすく解説する入門編です。現在の販促策  
を見直してみましょう。



講師  
**渋谷 雄大 氏**  
ジャイロ総合コンサルティング(株)  
中小企業診断士

大学卒業後、訪問販売会社にて最年少  
トップセールスを樹立。その後、サブリメ  
ント専門チェーン事業部門の責任者とし  
て、ショッピングセンター・百貨店などへ  
の出店戦略をはじめとして、人材育成、プ  
ロモーション・広報などを一手に引き受  
け多店舗展開を達成する。その後、自然派  
化粧品会社で生涯顧客化、ファン育成の  
実践ノウハウを獲得し、退職後、WEBを活  
用したプロモーションを実践。営業強化、  
店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコン  
サルティングなど幅広い分野でコンサル  
ティングを行う。講演数は年間150回を超  
える人気講師である。

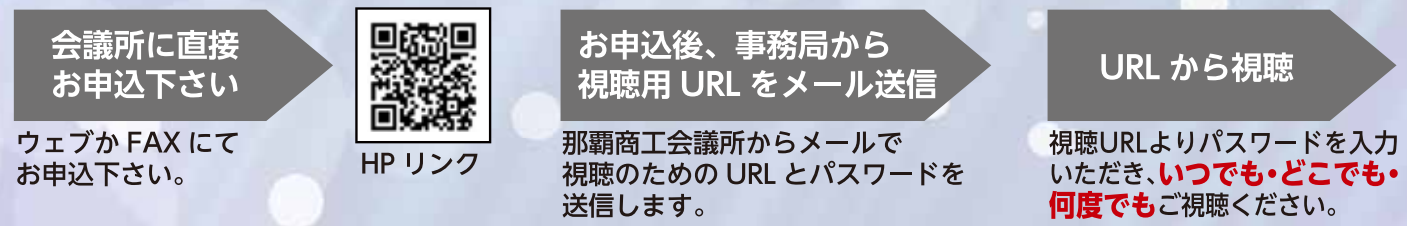
## 講座内容

- 効果測定が重要な理由
- 販売促進の効果測定(電子媒体編)
- 販売促進の効果測定(アナログ媒体編)
- やりっ放し病にさようならするために

動画  
視聴期間 **2020年11月16日(月)~2021年1月31日(日)**

受講方法 インターネット接続環境及びパソコン、タブレット、スマートフォンのい  
ずれかをご用意ください。いつでも・どこでも・何度でも視聴可能です。

## お申込からご受講までの流れ



那覇商工会議所 行き(FAX 098-866-5728))

## 営業&販売促進の効果測定セミナー参加申込書

がんばる経営 応援します! TEL 098-868-3759 HP <https://nahacci.com/>  
 お問い合わせ:那覇商工会議所 FAX 098-866-5728 E-mail [akinjo@nahacci.or.jp](mailto:akinjo@nahacci.or.jp)  
 担当:金城

事業所名	T E L
所在地	F A X
参加者名	E - m a i l

個人情報の取扱いについて 申込書に記入された情報は、事業の実施・運営、各種連絡・情報提供に利用することがあります。