

**1/16 開催** **アフターコロナの新・輸出戦略：稼ぐ力を身につける！**  
**海外輸出時における価格設定（実践編）**

ジェット口沖繩では、海外輸出時における価格設定をテーマとしたウェビナーを2回（基礎編・実践編）に渡り実施します。海外輸出をするにあたって、適切な価格設定を把握し、運用することによって、より自社としての競争力を高めることができます。第2回目となる今回は、実践編として、より現場に即した内容で、皆様の海外展開を後押しします。是非奮ってご参加ください！

## ◆内容：

- ・マーケット・イン発想の重要性
- ・効果的なプロモーションを設計する方法
- ・契約交渉に関する注意点
- ・国や自治体の輸出取り組みの支援事例
- ・輸出ビジネスで得られる新たな成長機会

## ＜講師＞ 山本 雄彦 氏

ニュージーランド農産物販売株式会社 代表取締役  
株式会社Goomax 代表取締役



マカオの人気菓子「エッグタルト」を日本に持ち込み成功させるなど、数々の海外事業を日本に導入。  
現在は、ニュージーランド産品の開発・輸入と海外との事業コーディネートに奔走。グローバル・ビジネスアドバイザーとして、JETRO農林水産・食品プロモーター、大阪産業創造館・IBPC大阪海外サポーターを受託するなど多岐にわたり、活躍。

◆開催日時：2023年1月16日（月）14：00～16：00

◆主催：那覇市（事務局：ジェット口沖繩）

◆会場：オンライン（Zoom）

◆参加：無料

◆定員：ウェビナー（100名）

（本セミナーは、沖縄県内事業者様限定となっております。法人の場合、沖縄県内に本社・支店、営業所を有する事業者等。個人事業主の場合、沖縄県に在住、事業所等を有する者）

◆申込締切：2023年1月12日（木）17：00

◆申込先：下記URLまたはQRコードよりお申込みください。

<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0062246W>

◆お問合せ先：ジェット口沖繩（担当：砂川、上田）

Email：OKI@jetro.go.jp / TEL：098-859-7002



▲上記QRコードからも  
お申込みいただけます。