

補助金を活用して目指せ売上アップ!

小規模事業者持続化補助金 申請支援セミナー

こんな方はぜひご参加ください!

- ✓小規模事業者持続化補助金を活用して販路開拓に取り組む方
- ✓一人ではなかなか事業計画を立てられない方
- ✓ご自身で考えた事業計画をプロにみてもらいたい方



日時 令和6年7月11日(木)13:00~17:00(受付12:30~)

会場 中小企業振興会館 2F 大ホール (那覇商工会議所内)

対象 小規模事業者 (個人・法人問わず)

定員 50名 (先着順)

受講料 会員無料 / 非会員その他: 1,100円税込

※当日、現金支払となります。

内容 **基礎編** 13:00~15:00 **実践編** 15:00~17:00

- ・公募要領の確認
- ・採択事例の紹介
- ・事業計画書作成ポイント
- ・申請書作成ポイント
- ・事業計画書 (実践ワーク)
- ・個別相談

申込方法 (1) **FAX**: 【FAX 申込書】ご記入いただき送信
ください。**FAX 098-866-5728**

(2) **QR**: 右記 QR コードより
お申込ください。



講師

沖縄県商工会議所連合会
エキスパートバンク登録専門家

中小企業診断士 藤岡 敬一 氏



個人事業主から
県内大企業まで、
幅広い企業規模の
販路開拓・ブラン
ディング、売上ア
ップ支援に対応。各
種補助金で、多数
の採択実績を持つ。

2018年にしおり
経営サポートを設立し、商工会議所等の公的
支援機関と連携しながら、県内の企業が抱え
る課題に対する相談・支援を行っている。

【FAX申込書】

| | |
|----------------------|-------------------------|
| 氏名 | 事業者名 |
| 住所 〒 (-) | |
| お電話 | E-MAIL |
| 参加区分 | 基礎編のみ or 基礎 + 実践編 (4時間) |
| ○をお付けください。 | |

※士業・コンサルティング業に従事する方のお申し込みはご遠慮ください。

※ご記入頂いた内容は本セミナー参加者把握のために利用するほか、今後のセミナー情報提供に利用します。

お問い合わせ 那覇商工会議所 TEL.098-868-3759 (担当:前里)

那覇商工会議所

会員交流会

日時 **7.10 (水)**

15:30~19:00
(受付開始 15:00)

那覇商工会議所では、会員企業の相互交流を図り、当会議所の幅広い支援内容を多くの事業者の方へ周知する目的で「会員交流会」を開催いたします。

自社のPRスピーチのほか、自由な雰囲気の中で意見交換を通じて、新たなビジネスパートナーの発掘の場としてお役立てください。また、事業所PR用チラシ・資料等の設置コーナーも用意しております。会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

当日スケジュール

15:30 開始

15:35 会議所活用方法のご案内

16:00 **ゲスト講話**

▶ 補助金・助成金情報収集のコツ

金城 力 氏 (沖縄県よろず支援拠点)

▶ ポータまにおける事業拡大の軌跡

清川 勝朗 氏 (ポーたま(株) 代表取締役)

17:20 **交流会スタート**

名刺交換会 / 企業PR /
パンフレット・商品展示

※パンフレット・商品等の設置スペースあります。

19:00 終了

軽食・飲み物も
ご用意しております



申込方法

上記「QRコード」又は裏面のFAX参加申込書より、お申込みください。

場所

那覇商工会議所 2階ホール
(那覇市久米2-2-10 中小企業振興会館2階)

費用 会員無料

非会員 2,000円 (税込)
(※会員事業所からの紹介者のみ)

定員 100名 (先着順)
※1企業2名まで

申込期限 7月3日(水)

主催 那覇商工会議所

会員交流会 FAX参加申込書

送信先 FAX:866-5728 (那覇商工会議所 担当者 行)

申込締切日 **令和6年7月3日(水)**

☆印のある項目については当日配布する参加事業所一覧に掲載いたしますので、ご了承の上ご記入願います。

| | | |
|--|---|---|
| 事業所名★ | (いずれかに○して下さい) (会員 / 非会員) | |
| | 紹介者名 <small>(非会員の方は、会員事業所の紹介が必要です)</small> | |
| 業種★ | 事業内容は何に分類されますか？ ① 建設業 ② 製造業 ③ 情報通信業 ④ 不動産業 ⑤ 宿泊業 ⑥ 飲食業 ⑦ 小売業 ⑧ 卸売業 ⑨ その他の業種 <small>※複数業種を営む方は、主な業種を1つ選択してください。</small> | |
| 事業内容★ <small>(商品名やサービス内容など)</small> | ※30文字程度でお願いします。 | |
| 参加者名 (2名まで)★ | ① | ② |
| 電話番号 | | |
| Mail | @ <small>※事前案内などはメールにて送信します。必ずご記入ください。</small> | |
| チラシ・ 販促物 | 持込あり / 持込なし | <small>※チラシ・販促物を設置するスペースを設けます。持込希望者は当日ご持参ください。</small> |
| 企業PR | 希望する / 希望しない | <small>※壇上にて企業PRができます。(先着30社限定) ※プロジェクターを使用する場合、パソコンをご持参ください(データのお預かりはできかねます)</small> |
| (任意) 交流希望の業種が あれば、ご記載ください。 | ※申込状況によってはご希望に添えない場合もございます。 | |

※ご提供いただいた情報は、セミナーやイベント、那覇商工会議所のサービス等に関する情報をお送りするために使用させていただきます。

※当日撮影した写真は、弊所会報誌等に掲載させていただく場合がございます。

※駐車場はございません。公共交通機関をご利用ください。

申し込み
問合せ先

那覇商工会議所

〒900-0033 那覇市久米2-2-10 中小企業振興会館3階

TEL:(098)868-3758 / FAX:(098)866-5728

☑ Mail : cci-naha@nahacci.or.jp 担当 : 高江洲・有田

営業リーダーのスキルアップが業績アップの鍵を握る!

NEW

営業リーダーとしての ステップアップ研修【沖縄教室】

人吉校

営業・マーケティング

研修のねらい

経済環境が著しく変化している昨今、企業においても早期の改革が求められる時代に入りました。そうした状況の中、特に重要になってくるのは営業チームの強化であり、そのカギとなるのは**営業リーダー・管理者の戦略策定スキル（アップデート）**です。

この研修では、営業チームを引っ張るリーダー・管理者が、マーケティング戦略立案に必要なスキルを習得することを通じて、**変化の時代を乗り越えられる強い営業チームの実現**を目指します。

研修のポイント

- ☑ **営業リーダー・管理者の戦略立案力、実行策検討にかかるスキルの向上を目指します。**
- ☑ **自社のマーケティング戦略を立案するための具体的な計画策定プロセスを学びます。**

研修期間

2024年 7/3(水)～7/4(木)
【2日間 /13 時間】

対象者

管理者 / 新任管理者等

- ・ 自社の営業チームの強化を図りたい方
- ・ 戦略策定の手法を学びたい方
- ・ 具体的な実行策の立案のスキルアップを図りたい方

定員 20名

受講料 22,000円(税込)

会場

沖縄産業支援センター

沖縄県那覇市宇小 1831番地1



| 月日 | 時間 | 科目 | 内容 |
|----------|----------------------------|---------------------|--|
| 7/3 水 | 9:45- 10:00 | オリエンテーション | |
| | 10:00-12:30 13:30-14:00 | 自社を取り巻く環境分析の進め方 | 営業・マーケティング活動を行う上で、まず初めにやるべき非常に重要な要素である、マクロとミクロの経営環境および自社の内部資源の分析を行うことで、社内外の経営環境を整理する方法を学びます。 <ul style="list-style-type: none"> ・ 外部環境の変化と最先端の営業活動 ・ 内部資源分析 / 競合他社分析 ・ 自社の強み/弱みの特定、市場の機会/脅威の明確化 ・ SWOT分析とクロスSWOT |
| | 14:00-18:00 | 事業ドメインの明確化と戦略策定手法 | 自社の狙うべきターゲットの絞り込みと事業ドメインの明確化等について学びます。 <ul style="list-style-type: none"> ・ ターゲットの絞り込み/顧客価値の特定 ・ 自社の強みの活用 ・ 全社戦略、事業戦略の特定 |
| 7/4 木 | 14:00-18:00 | 自社の新戦略検討 | これまで学んだことを踏まえ、自社の戦略を策定します。 <ul style="list-style-type: none"> ・ 自社の新たな戦略の策定 |
| | 9:30-12:30 | 4Pの考え方とDX導入による営業強化策 | 営業・マーケティング活動を行う際に重要となる「4P」の考え方を学び、自社の営業・マーケティング活動を強化するために、DX（デジタル・トランスフォーメーション）を活用する方法について学びます。 <ul style="list-style-type: none"> ・ マーケティングミックスの検討 ・ DXを活用したマーケティングプランの進め方 |
| | 13:30-16:30 | 発表会 | 研修のまとめとして、自社の営業チームの活性化計画の発表を行い、他者の発表を聞くとともに、講師から講評を受けることで、自社の計画に活かします。 <ul style="list-style-type: none"> ・ 自社の新マーケティング戦略の発表 |
| | 16:30-16:40 | 修了証書交付 | |

※カリキュラムは都合により変更する場合があります。予めご了承ください。



講師紹介(敬称略)

株式会社マインズコンサルティング 代表取締役

稲田 裕司 (いなだ ゆうじ)

大手企業に勤めた後、戦略コンサルティング会社を経て2005年に独立・会社設立。以後、1000社以上の企業と苦楽を共にしてきた。中小ベンチャー企業から一部上場企業まで、マーケティングを軸に経営革新、営業活性化、事業計画策定、新事業進出と提携戦略、M&A、資本政策・資金調達等の支援により「日本の企業を元気にしたい!」その想いを胸に活動が続けている。抽象的ではない、現場を重視した指導には定評がある。独立行政法人中小企業基盤整備機構アドバイザー、荒川区あらかわ経営塾講師。

独立行政法人 中小企業基盤整備機構
中小企業大学校 人吉校

〒868-0021 熊本県人吉市鬼木町梢山 1769-1
TEL : 0966 - 23 - 6800 (平日 9:00 ~ 17:30)
FAX : 0966 - 22 - 1456

お気軽に
お問い合わせください。

人吉校

検索



中小企業大学の研修お申込みは

WEB 申込み で カンタン! 便利に!

2023年度開講コースから、原則、WEB申込みとさせていただきます。
中小企業大学のWEB申込みで、研修申込の簡略化や受講履歴などの確認ができます。

カンタン!

書類記入が
不要になります

初回申込時にWEB企業IDをご登録いただくと、次回ログインから会社情報などが自動で入力され、研修申込を簡略化できます。

便利!

申込履歴の
確認ができます

WEB申込みでお申込みをいただくと、申込日、コース名、受講者情報などが記録され、過去の申込履歴などをご確認いただくことができます。



● 受講対象者

中小企業および自営業（個人事業主）の経営者、役員、従業員の方。（資本金、従業員のいずれかが、下表の範囲内であれば対象となります）

| 業種 | 資本金 | 従業員 |
|--------------------------------|--------|--------|
| 製造業・運輸業・建設業・ソフトウェア業・情報サービス業 ほか | 3億円以下 | 300人以下 |
| 卸売業 | 1億円以下 | 100人以下 |
| 小売業 | | 50人以下 |
| サービス業 | 5千万円以下 | 100人以下 |
| 旅館業 | | 200人以下 |

※1コースに1社より複数名のお申込みを頂戴した場合は、人数制限をさせていただきます。

※経営コンサルタント等の中小企業の支援に関する事業を営む方、中小企業診断士・税理士・公認会計士・技術士等の中小企業支援に関連する資格を有する方、教育・研修事業者の方は、受講をお断りする場合があります。

● WEB申込みの方法

- 1 受講する大学のトップページ下部にある「Web申込へ」をクリックし、開いた画面の「Web申込み」をクリックします
※各研修の詳細からも「Web申込み」を行うことができます。
- 2 お申込情報を入力し、「確認画面へ」をクリック
- 3 内容をご確認いただき、正しければ「申込み実行」をクリックします
- 4 申込処理完了後、確認メールが送信されます
※WEB企業IDを登録された方は、確認メールに従いパスワード設定を行ってください。
- 5 開講日の約1ヵ月前に、ご案内書類を送付いたします
※書類に記載された振込期日までに、受講料をお振込みください。

申し込みに関する
お問い合わせはこちらから

✉ jm-kenshu@smrj.go.jp

7-8月
開催

ポリテクセンター沖縄 能力開発セミナーのご案内



【各コース:定員10名】

建築系

7/6 土
7 日

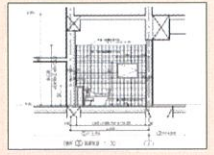
9:00~16:00

【H1061】 仕上施工図作成実践技術(AutoCAD)

小規模なRC造建築物の設計図書を読み解き、仕上げの確認及び納まりの検討を行い、建物内部のタイル割付図をAutoCADを用いて作成します。

※受講要件:AutoCADの基本操作が出来る方。

※操作ができない方あるいは不安な方は、「実践建築設計2次元CAD技術(使用ソフト:AutoCAD)」のコース受講を推奨します。



受講料 (11,000円)

建築系

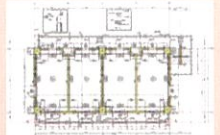
7/13 土
20 土

9:00~16:00

【H1052】 施工図作成実践技術(Jw_cad)

小規模なRC造建築物の設計図書を読み解き、構造図から得た構造情報を基にコンクリート躯体図をJw_cadを用いて作成します。

※受講要件:Jw_cadの基本操作が出来る方。操作ができない方あるいは不安な方は、「実践建築設計2次元CAD技術(使用ソフト:Jw_cad)」のコース受講を推奨します。



受講料 (11,000円)

機械系

7/20 土
21 日

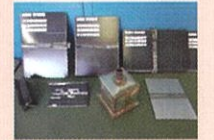
9:00~16:00

【M1012】 各種の溶接施工技術

【定員】7名

溶接加工の現場力強化及び技能継承をめざして、現在の習熟度を確認し、技能高度化に向けた各種アーク溶接作業による各種継手の溶接実習や組合せ溶接実習を通して、適正な溶接施工に関する技能と実際に起こりうる品質上の問題点の把握及び解決手法を習得します。

持参品 筆記用具、作業服、作業帽、保護具一式



受講料 (12,000円)

電子系

7/27 土
8/ 3 土

9:00~16:00

【E1041】 組込み技術者のためのプログラミング(配列・関数編)

マイコン制御システムにおけるプログラム開発の基本となるC言語を習得します。C言語のプログラム開発手法や、データの取り扱い、制御構造の扱い方、関数の作成と利用までのプログラミング技法を習得することを目標とします。これからシステム開発をするためにC言語を習得したい方にお勧めです。



受講料 (7,500円)

通信系

8/14 水
15 木

9:00~16:00

【E1111】 VLAN間ルーティング技術 <事業所間VPN接続>

ネットワークシステム構築に従事する技能・技術者を対象として、L2スイッチやVPNルータによるネットワーク実習を通して、VLAN構築および事業所間VPN接続技術を習得します。

(前提知識・技能)

IPv4の基礎知識を有し、コマンドライン操作ができる方が対象となります。



受講料 (7,500円)

建築系

8/24 土
25 日

9:00~16:00

【H1071】 給排水衛生設備設計実践技術(給水設計)

給排水衛生設備工事の生産性の向上をめざして、最適化に向けた給水設備設計実習を通して、設計業務に必要な知識と問題解決の手法を習得します。



受講料 (7,000円)

電子系

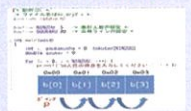
8/24 土
31 土

9:00~16:00

【E1051】 組込み技術者のためのプログラミング(ポインタ・構造体編)

C言語の中で、習得のハードルが高い「ポインタ」に焦点を当て、ポインタの様々な利用方法を習得します。C言語をより使いこなして、効率的にシステム開発をしたい方にお勧めです。

※C言語の基本知識を有する方が「組込み技術者のためのプログラミング(配列・関数編)」を受講された方向けのコースです。



受講料 (7,500円)

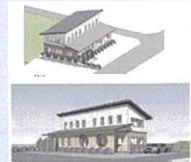
建築系

8/31 土
9/ 1 日
7 土

9:00~16:00

【H1011】 BIMを用いた建築設計技術(使用ソフト:Revit)

Revitを活用した計画段階における意匠設計技術を習得します。計画に関するゾーニングやプランニングの事項を再確認し、モデリングを通して柱、梁、床、壁などの各部材のデータ入力方法を習得します。 ※さらに実践的な技術を習得したい方は、「BIMオブジェクト作成と効率的な活用実践技術(使用ソフト:Revit)」のコース受講を推奨します。



受講料 (15,500円)

空き状況をお電話でご確認の上、原則、開講日の2週間前までに、当センターまでFAXまたはメールにてお申し込みください。(以降はお問い合わせ下さい)

／らしく、はたらく、ともに／ 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構 沖縄支部

JEED 沖縄職業能力開発促進センター 訓練課

ポリテクセンター沖縄

お問い合わせ/TEL:098-936-9222 <https://www3.jeed.go.jp/okinawa/poly/>

FAX:098-936-1853 E-mail:okinawa-poly02@jeed.go.jp



能力開発セミナー受講申込書

年 月 日

| | |
|---------------|--|
| 開催会場 (申込先) | ポリテクセンター沖縄 (北谷町吉原728-6) TEL 098-936-9222 / FAX 098-936-1853 / メール okinawa-poly02@jeed.go.jp |
|---------------|--|

次のセミナーについて、訓練内容と受講要件(ある場合のみ)を確認の上、申し込みます。※太枠内をご記入ください。

受講日 月 日()・月 日()

| コース番号 | コース名 |
|-------|------|
|-------|------|

| 受講区分 | | 1. 会社からの指示による受講(※1) | 2. 個人での自己受講 | |
|------------------|---|-----------------------|------------------------|--------------------------|
| 勤 務 先 等 | 会社名 | | 業種 | |
| | 所在地 (個人での自己受講の場合は、 ご自身の所在地および連絡先) | 〒 TEL : FAX : | | |
| | 申込担当者名 (会社からの指示による 受講の場合のみ) | | 部署 | |
| | 会社規模 | A.1~29人 D.300~499人 | B.30~99人 E.500~999人 | C.100~299人 F.1,000人以上 |

※1 受講区分の「1.会社からの指示による受講」を選択された場合は、後日、受講者の所属する会社の担当者の方あてに、アンケート調査へのご協力をお願いしております。

| | 受講者名 | 性別 | 訓練に関連する 経験・技能等(*2) | 就業状況(*1) (該当に○印) |
|---|-----------|--------|-----------------------|---------------------------------|
| 1 | ふりがな | 男 女 | | 1.正社員 2.非正規雇用 3.その他(自営業等) |
| | 西暦 年 月 日生 | | | |
| 2 | ふりがな | 男 女 | | 1.正社員 2.非正規雇用 3.その他(自営業等) |
| | 西暦 年 月 日生 | | | |
| 3 | ふりがな | 男 女 | | 1.正社員 2.非正規雇用 3.その他(自営業等) |
| | 西暦 年 月 日生 | | | |
| 4 | ふりがな | 男 女 | | 1.正社員 2.非正規雇用 3.その他(自営業等) |
| | 西暦 年 月 日生 | | | |
| 5 | ふりがな | 男 女 | | 1.正社員 2.非正規雇用 3.その他(自営業等) |
| | 西暦 年 月 日生 | | | |

(*1) 就業状況の非正規雇用とは、一般的にパート、アルバイト、契約社員などが該当しますが、様々な呼称があるため、貴社の判断で差し支えありません。

(*2) 訓練を進める上での参考とさせていただきます。今回受講するコース内容に関連した職務経験、資格、教育訓練受講歴等をお持ちの方は、差し支えない範囲でご記入ください。(例：切削加工の作業に約5年間従事)

◆開講の2週間前までにお申し込みください。申込期限を過ぎた場合は、お問い合わせください。

◆同一コース名のセミナーの内容は同じです(1コースで完結です)。

◆訓練内容等のご不明な点、あるいは安全面・健康上においてご不安な点などございましたら、あらかじめご相談ください。

◆独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「個人情報の保護に関する法律」(平成15年法律第57号)を遵守し、保有個人情報を適切に管理し、個人の権利利益を保護いたします。当機構では、必要な個人情報を、利用目的の範囲内で利用させていただきます。ご記入いただいた個人情報は能力開発セミナーの受講に関する事務処理(連絡、修了証書の交付、修了台帳の整備)及び業務統計、当機構の能力開発セミナーや関連するセミナー・イベント等の案内に利用させていただきます。



在職者のためのスキルアップセミナー

社員の育成に困っていませんか？

会場

ポリテクセンター沖縄
北谷町字吉原728-6 (100番教室)

受講料

3,300円 (税込み)
(各コース1名あたり)

定員

各20名 (最少催行人数6名)

申込締切

7月5日 (金)

※ 申込み切後も、受け付けられる場合がございます。
お気軽にお問い合わせください。

申込方法

裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、当センター宛てFAXでお送りください。
お勤めされている会社を通してお申し込みください。※お電話での申し込みはお受けしておりません。

カリキュラム内容は
こちらのQRコードより
確認できます！



2024年 **7/23** (火)
9:30~16:30
(昼休憩12:30 ~ 13:30)

対象者
中堅層の方

コース1

マーケティング志向の営業活動の分析と改善

訪問件数や時間の使い方、ヒアリング方法等、営業としての成果の上げ方を論理的に学びます。根性論やコミュニケーション論ではなく、数字に基づいた冷静な動き方や考え方を習得していただきます。

講師：中谷 涼氏 <株式会社 インソース>

主な内容

- 営業の常識
- 顧客視点のニーズ把握
- 行動計画策定と
タイムマネジメント

2024年 **7/24** (水)
9:30~16:30
(昼休憩12:30 ~ 13:30)

対象者
中堅層~管理者層の方

コース2

IT新技術による業務改善

大企業と比べて人や資金等のリソースが少ない中小企業でも、アイデア次第で大きなビジネスチャンスがあることを最新技術活用の事例を交えて解説します。自社ですぐに取り入れられるDXのアイデアをお伝えします。

講師：森 顕一氏 <株式会社 パワートレイン>

主な内容

- 生産性向上とDXとは
- クラウド、RPA、AIの概要
- 業務改善の基本

2024年 **7/25** (木)
9:30~16:30
(昼休憩12:30 ~ 13:30)

対象者
管理者層の方

コース3

ダイバーシティ・マネジメントの推進

企業の成長戦略・生産性向上策としての「ダイバーシティ・マネジメント」について基礎から解説します。クイズや企業事例、最新報道、関連データを使いながら実践的に学びましょう。

外部講師：中川 優氏 <株式会社 日本能率協会コンサルティング>

主な内容

- ダイバーシティの重要性
- 導入のステップと
成功の秘訣
- なぜ生産性が高まるのか

2024年 **7/26** (金)
9:30~16:30
(昼休憩12:30 ~ 13:30)

対象者
初任層~中堅層の方

コース4

現場社員のための組織行動力向上

組織行動力向上には、リーダーとフォロワーが問題解決の方向性を正しく認識することが最も重要です。フォロワーとしてリーダーをサポートするための考え方や行動についてわかりやすく解説します。

外部講師：糸井 大介氏 <株式会社 日本能率協会コンサルティング>

主な内容

- 現場社員の役割と行動
- 取り組むべき改善
- フォロワーシップとは

自社のニーズに合わせてカリキュラム内容をカスタマイズできる“オーダーコース”はいかがでしょうか？
(1コースにつき6名から・希望の日時/場所/時間に対応可！) 詳しくは以下の連絡先までお問合せください。



機構処理欄

受付No :

受付日 :

送信後、必ず受信確認のお電話をお願いいたします。

ポリテクセンター沖縄 生産性センター業務課 行

| | | |
|----------|-----------------------------|---------------|
| コース番号 | 日程：令和6年7月23日(火) | 会場：ポリテクセンター沖縄 |
| 1 | マーケティング志向の営業活動の分析と改善 | |
| コース番号 | 日程：令和6年7月24日(水) | 会場：ポリテクセンター沖縄 |
| 2 | IT新技術による業務改善 | |
| コース番号 | 日程：令和6年7月25日(木) | 会場：ポリテクセンター沖縄 |
| 3 | ダイバーシティ・マネジメントの推進 | |
| コース番号 | 日程：令和6年7月26日(金) | 会場：ポリテクセンター沖縄 |
| 4 | 現場社員のための組織行動力向上 | |

注意事項

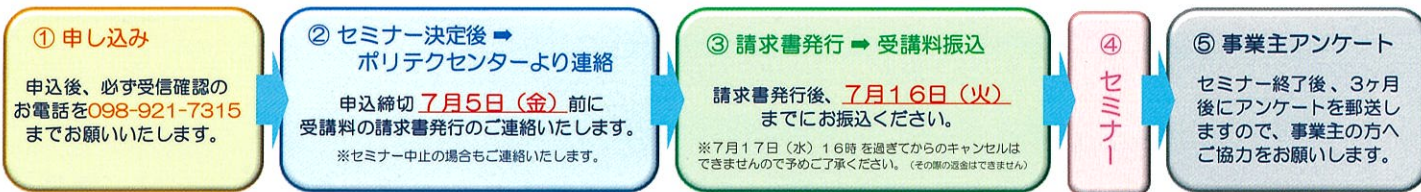
- ※ 個人での受講はできません。企業（事業主）からの指示による申込みに限ります。
- ※ 応募者多数の場合は先着順とさせていただきます。
- ※ 応募締切時点の応募者が6名を下回る場合は、コースを中止又は延期させていただくことがありますので、予めご了承ください。
- ※ 訓練実施状況の確認等のため、訓練中に写真撮影を行う場合がありますので、予めご了承ください。
- ※ 実施機関（訓練実施を担当する企業）の関係会社（親会社、子会社、関連会社等）の方は受講できません。
- ※ 事業取組団体、事業取組団体が再委託した実施機関、これらの関係会社（親会社、子会社、関連会社等）の方は受講できません。

| 企業名 | | | | TEL | | |
|--|---|----------|------------|------------|------------|--|
| | | | | FAX | | |
| | | | | E-mail | | |
| 所在地 | 〒 | | | | | |
| 法人形態 (いずれかに✓) | <input type="checkbox"/> 企業（株式会社、有限会社、合同会社、士業法人 又は 個人事業主） <input type="checkbox"/> その他（学校法人、医療法人、社会福祉法人、一般社団法人、NPO法人、公益法人 等） | | | | | |
| 会社規模 (該当箇所○) | A 1~29人 | B 30~99人 | C 100~299人 | D 300~499人 | E 500~999人 | F 1000人~ |
| 業種 (該当箇所○) | 01 建設業 | 02 製造業 | 03 運輸業 | 04 卸売・小売業 | 05 サービス業 | 06 その他 |
| 申込担当者 | 氏名 | 部署等 | 連絡先 | | | |
| ● このセミナーを何でお知りになりましたか？（複数回答可） <input type="checkbox"/> ポリテクセンターからの案内（郵送等） <input type="checkbox"/> ポリテクセンターホームページ <input type="checkbox"/> 中央会だより <input type="checkbox"/> 新聞折り込み <input type="checkbox"/> 会報誌（会報誌名： ） <input type="checkbox"/> 事業主団体（商工会等）からの案内（団体名： ） <input type="checkbox"/> その他（ ） | | | | | | |
| コース番号 | コース名 | 訓練開始日 | 受講者氏名 | 性別 (任意) | 年齢 | 就業状況※ (該当箇所✓) |
| 24-47-12- コース番号 (いずれかに○) 1・2・3・4 | | | ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他（自営業等） |
| 24-47-12- コース番号 (いずれかに○) 1・2・3・4 | | | ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他（自営業等） |
| 24-47-12- コース番号 (いずれかに○) 1・2・3・4 | | | ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他（自営業等） |
| 24-47-12- コース番号 (いずれかに○) 1・2・3・4 | | | ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他（自営業等） |
| 24-47-12- コース番号 (いずれかに○) 1・2・3・4 | | | ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他（自営業等） |

※ 受講者の方の就業状況を選択してください。なお、非正規雇用とは、パート、アルバイト、契約社員などが該当しますが、様々な呼称があるため、貴社の判断で差し支えありません。

【申込み後の流れ】

《持ち物》 筆記用具



【当機構の保有個人情報保護方針、利用目的】

- (1) 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「個人情報の保護に関する法律」（平成15年法律第57号）を遵守し、保有個人情報を通的に管理し、個人の権利利益を保護いたします。
- (2) ご記入いただいた個人情報については、訓練の実施に関する事務処理（訓練実施機関への提供、本訓練に関する各種連絡、訓練終了後のアンケート送付等）及び業務統計に使用するため、それ以外に使用することはありません。

Access
初心者向け

従業員の人材育成をお考えの事業主のみなさまへ

パソコンスキル向上セミナー



カリキュラム内容は
こちらのQRコードより
確認できます!

「データベースを活用した データ処理(基本編)」

令和6年

7/23(火)・25(木)・30(火)

13:00 ~ 17:00 (1日4時間/3日間コース)

申込締切
7/5(金)

※申込み後でも、受け付けられる場合がございます。
お気軽にお問い合わせください。

表計算ソフトでは対応できない大量のデータ処理をデータベースなら抽出や編集、共有がしやすいため、効率良く業務を進めることができます。また、データの解析や分析にも活用することができます。

例えば、「商品在庫データから特定の商品だけを抽出したい」、「顧客情報を項目ごとに整理したい」という場面で役立ちます!

会場: 株式会社 フロムサーティ
(沖縄市知花3-4-1)

講師: 松本 みゆき 氏

定員: 12名 (最少催行人数6名)

受講料: 3,300円 (税込) 1名あたり

対象者: 業務でパソコンを使用している方
(※キーボード操作に慣れている方)

こんな方にオススメ!

- ✓ Accessの基本操作や仕組みを習得したい!
- ✓ 大量のデータを処理するための基本的な技術を習得したい!
- ✓ データを効率よく利用できるような簡単な入力や編集を習得したい!
- ✓ 複数種類のデータを一元管理し抽出条件に合う設定方法を習得したい!

申込方法

お勤めされている会社を通してお申し込みください。
裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、当センター宛てFAXにてお申し込みください。
※お電話での申し込みはお受けしていません。



自社のニーズに合わせてカリキュラム内容をカスタマイズできる“オーダーコース”はいかがでしょうか?
(1コースにつき6名から・希望の日時/場所/時間で対応可!) 詳しくは以下の連絡先までお問合せください!



機構処理欄

受付No :

受付日 :

送信後、必ず受信確認のお電話をお願いいたします。

ポリテクセンター沖縄 生産性センター業務課 行

コース番号： 24-47-12-108

日 程： 7/23 (火)・25 (木)・30 (火)

会 場： 株式会社 フロムサーティ

データベースを活用したデータ処理 (基本編)

注意事項

- ※ 個人での受講はできません。企業（事業主）からの指示による申込みに限ります。
- ※ 応募者多数の場合は先着順とさせていただきます。
- ※ 応募締切時点の応募者が6名を下回る場合は、コースを中止又は延期させていただくことがありますので、予めご了承ください。
- ※ 訓練実施状況の確認等のため、訓練中に写真撮影を行う場合がありますので、予めご了承ください。
- ※ 実施機関（訓練実施を担当する企業）の関係会社（親会社、子会社、関連会社等）の方は受講できません。
- ※ 事業取組団体、事業取組団体が再委託した実施機関、これらの関係会社（親会社、子会社、関連会社等）の方は受講できません。

| | | |
|------------------|---|-----|
| 企業名 | TEL | |
| | FAX | |
| | E-mail | |
| 所在地 | 〒 | |
| 法人形態 (いずれかに✓) | <input type="checkbox"/> 企業 (株式会社、有限会社、合同会社、工業法人 又は 個人事業主) <input type="checkbox"/> その他 (学校法人、医療法人、社会福祉法人、一般社団法人、NPO法人、公益法人 等) | |
| 会社規模 (該当箇所に○) | A 1~29人 B 30~99人 C 100~299人 D 300~499人 E 500~999人 F 1000人~ | |
| 業 種 (該当箇所に○) | 01 建設業 02 製造業 03 運輸業 04 卸売・小売業 05 サービス業 06 その他 | |
| 申込担当者 | 氏名 | 部署等 |
| | | 連絡先 |

● このセミナーを何でお知りになりましたか？ (複数回答可)

- ポリテクセンターからの案内 (郵送等)
 ポリテクセンターホームページ
 中央会だより
 新聞折り込み
 会報誌 (会報誌名:)
 事業主団体 (商工会等) からの案内 (団体名:)
 その他 ()

| 受講者氏名 | 性別 (任意) | 年 齢 | 就業状況※ (該当箇所に✓) |
|-------|------------|-----|---|
| ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | | | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | | | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | | | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | 男・女 | 才 | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |
| ふりがな | | | <input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他 (自営業等) |

※ 受講者の方の就業状況を選択してください。なお、非正規雇用とは、パート、アルバイト、契約社員などが該当しますが、様々な呼称があるため、貴社の判断で差し支えありません。

【申込み後の流れ】

《持ち物》 筆記用具



【当機構の保有個人情報保護方針、利用目的】

- (1) 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「個人情報の保護に関する法律」(平成15年法律第57号)を遵守し、保有個人情報を適切に管理し、個人の権利利益を保護いたします。
- (2) ご記入いただいた個人情報については、訓練の実施に関する事務処理(訓練実施機関への提供、本訓練に関する各種連絡、訓練終了後のアンケート送付等)及び業務統計に使用するものであり、それ以外に使用することはありません。



成長する未来を切り拓く

経営戦略セミナー

since 1959

課題に挑む経営陣へ——。

次の一手を、どう打つべきか——

これは経営者にとって、最も重要なテーマです。

1959年に「経営戦略セミナー」をスタートして以降、60年以上にわたって、

次年度にとるべき戦略の基本方向と打つべき具体策を皆様へ提言し続けてまいりました。

これからの世界と日本の経済動向、それを踏まえた打つべき具体策について、総力を挙げてご提言いたします。

経営に関わる皆様でぜひご参加ください。

次年度の戦略立案に不可欠な情報を
体系的に収集し、拡大する課題マーケットに挑む!

全国主要都市
10会場
で開催

Orientation 10:30~ オリエンテーション

※開始時刻、終了時刻が変更になっております。ご注意ください。

1 Basic Strategy
10:40~12:20

来期の経営環境と基本戦略

世界経済、日本経済の
インパクトとは? そして
自社のとるべき戦略とは?

世界の主要地域の経済動向から、
チャンスとリスクを分析。
そして日本経済の動向を踏まえ、
経営の現場目線から来期にとるべき
基本戦略を提言します。

昼
食
休
憩

2 Business Strategy
13:20~14:50

来期の事業戦略の展開策

自社が躍動し、
成長するための
具体的な取り組みとは?

第1講の内容を受け、
タナベコンサルティングの臨床事例や
成長企業の取り組み事例を交えながら、
来期に展開する事業戦略について
分かりやすく提言します。

休
憩

3 Management Strategy
15:10~16:40

来期の経営戦略の展開策

戦略を推進する、
人・体制づくりや
経営システムとは?

第2講の内容を受け、
自社の経営現場で展開する
経営戦略について、
豊富な事例とともに具体的な仕組みや
押さえるべきポイントを提言します。



毎年の戦略策定に 選ばれるセミナー

成長企業の経営者に
多数参加いただき、毎年
増席、満席となっています。
**リピート参加
70%以上の参加率**と
なっています。



講師陣は トップコンサルタント

経営現場を熟知する
弊社のトップコンサル
タントが講義を担当。
評論・分析のみでなく、
実際に活用いただける
現場目線の気づきを
ご提供します。



複数人の参加で、 より有効活用を

社長や役員、経営幹部が
揃って参加することで、同
時に外部環境の現状認識
や情報収集ができ、社長と
同じ目線で**自社の経営方
針策定にお役立**ていただく
ケースが増えています。

経済の動向と未来に向けた
提言を、この一冊に収録

振り返り、
戦略立案に役立つ
オリジナルテキストを進呈



総勢20名を超える
弊社のコンサルタントが
世界経済・日本経済の動向を読み解き
企業へのインパクトポイントと
来期とるべき基本戦略を提言した
経営者必読のオリジナルテキストです。

WEB受講も可能です！

右記3会場で開催されるセミナーを
リアルタイムで配信します。

開催日程
開催会場

- 2024年11月 6日(水)・東京
- 2024年11月 8日(金)・大阪
- 2024年11月28日(木)・福岡

開催時間

10:30～16:40
(3会場共通)

①～③いずれか1会場をお選びいただき
ホームページからお申込みください。

※後日、見逃し配信(オンデマンド)にて視聴も可能です。

各会場の開催日程一覧

| No. | 開催場所 | 開催日(2024年) | 会場 | お問合せ先 |
|-----|------|------------|--|---|
| ① | 札幌 | 11月21日(木) | グランドメルキユーール札幌大通公園 (旧ロイトン札幌) (札幌市中央区北1条西11) | 北海道支社 E-mail:hokkaido@tanabeconsulting.co.jp TEL:011-231-3211 FAX:011-222-2597 |
| ② | 仙台 | 11月27日(水) | ホテルメトロポリタン仙台 (仙台市青葉区中央1-1-1) | 東北支社 E-mail:tohoku@tanabeconsulting.co.jp TEL:022-262-1871 FAX:022-267-3093 |
| ③ | 東京 | 11月 6日(水) | 品川プリンスホテル (港区高輪4-10-30) | 東京 E-mail:t-seminar@tanabeconsulting.co.jp TEL:03-6758-0083 FAX:03-6758-0074 |
| ④ | 新潟 | 11月19日(火) | ホテル日航新潟 (新潟市中央区万代島5-1) | 新潟支社 E-mail:niigata@tanabeconsulting.co.jp TEL:025-245-6511 FAX:025-241-2338 |
| ⑤ | 名古屋 | 11月 7日(木) | 名古屋東急ホテル (名古屋市中区栄4-6-8) | 中部本部 E-mail:chubu@tanabeconsulting.co.jp TEL:052-565-1451 FAX:052-565-1494 |
| ⑥ | 石川 | 11月22日(金) | ANAクラウンプラザホテル金沢 (金沢市昭和町16-3) | 北陸支社 E-mail:hokuriku@tanabeconsulting.co.jp TEL:076-222-6546 FAX:076-232-1949 |
| ⑦ | 大阪 | 11月 8日(金) | 帝国ホテル大阪 (大阪市北区天満橋1-8-50) | 大阪 E-mail:o-seminar@tanabeconsulting.co.jp TEL:06-7177-4008 FAX:06-7177-4028 |
| ⑧ | 広島 | 11月26日(火) | リーガロイヤルホテル広島 (広島市中区基町6-78) | 中四国支社 E-mail:chushikoku@tanabeconsulting.co.jp TEL:082-568-6891 FAX:082-568-6892 |
| ⑨ | 福岡 | 11月28日(木) | ホテル日航福岡 (福岡市博多区博多駅前2-18-25) | 九州本部 E-mail:kyushu@tanabeconsulting.co.jp TEL:092-434-0400 FAX:092-434-0404 |
| ⑩ | 那覇 | 11月25日(月) | 沖縄ハーバービューホテル (那覇市泉崎2-46) | 沖縄支社 E-mail:okinawa@tanabeconsulting.co.jp TEL:098-867-9410 FAX:098-867-9407 |

※開催日、会場等につきましては変更になる場合もございます。予めご了承ください。

参加概要

受講対象 経営者・後継者・取締役・執行役員・事業部長など
申込期限 会場受講：各会場、開催日の1週間前までにお申込みください
WEB受講：各会場、開催日の2週間前までにお申込みください
受講料 52,800円(お一人様・税込)
※昼食・テキスト・資料代含む(テキストのみの販売は2018年より終了) ※昼食は、会場受講者のみ
早期割引 2024年8月31日までにお申込みで10%割引

申込方法

ホームページからお申込みください。
詳細もこちらからご覧いただけます。

経営戦略セミナー

検索



携帯電話、スマートフォンからも
お申込み可能です



働き方の工夫で雇用ができる 企業と働く人を応援します!!

沖縄県おしごと応援センターOne×Oneの

無料職業紹介を活用しませんか？

こんな工夫で採用できている企業がたくさんあります。

キーワードは「時間」と「業務」の切り出し

時間の切り出し

フルタイムの求人を短時間にする
ことで応募者が増えた

効果

業務の切り出し

間接的な業務を組み合わせ、
コア業務の質が向上した

子育て中や介護中の方

家族が学校やデイサービスに行っている
日中の時間帯に固定で働けることが魅力
応募の決め手になった。(30代女性)

サービス/ファーストフード店の例

切り出し⇒店内外清掃や商品補充をまとめる。
調理・接客に携わるスタッフがメインの業務に
集中できる。店内の清掃も行き渡るようになり、
顧客アンケートで高評価。サービスの質が向上!

病気の為、フルタイムで働く体力があるか不安

日中の定期受診ができるため、仕事と通院の
バランスが取れると思って応募した。無理なく
働けることで不安もなくなってきた。(50代女性)

商社/一般事務の例

切り出し⇒データ入力、文書管理等をまとめる。
顧客対応や営業に充てられる時間が増えると
共に文書管理の方法を社内で見直し、統一する
機会となり、効率化が図れるようになった。

高齢だが誰かの役に立ちたい。

運転が好きで仕事を探していた。朝は車両点検、
夕方はスイミングスクールの送迎を担当。日中は
余暇も楽しんでいる。(60代男性)

医療・福祉/介護業務の例

切り出し⇒洗濯・リネン類補充、清掃をまとめる。
未経験者に最初は間接的な業務を依頼。有資格者が
介護業務に携わる時間が増える。ゆとり
が生まれたことでOJTの時間も確保できた。

沖縄県おしごと応援センターOne×Oneの特徴

「支援付き雇用」
と呼ばれています。

「実習」⇒「雇用」⇒「定着」までサポート

必要に応じて業務の切り出しや働き方の提案をしながら、
企業と求職者の希望に沿ったマッチングを提供します。

《ご利用のイメージ》

企業実習



職業紹介

- ◆1日3時間以上、最大20日の職場体験
 - ・雇用前に実習生の見立てが立てられる。
 - ・対象者に合わせた「切り出し」をイメージできる。
 - ・実習生も働く前に職業理解が深まる。
- ◆実習後はマッチングの可能性がアップ!!
 - ・実習を通して企業・実習生双方の関係性ができた状態で雇用を開始!
 - ・実習段階から職場定着までOne×Oneの支援員がサポート。
 - ・求人のカスタマイズが簡単で事務手続きも簡単。

※「企業実習」の実施は必須ではありません。
登録いただいた求人へ直接ご紹介することもできます。
※本事業の利用(相談・登録・企業実習・職業紹介)はすべて無料です。

問い合わせ

沖縄県おしごと応援センターOne×One 無料職業紹介所

〒900-0021 沖縄県那覇市泉崎1-20-1 カフーナ旭橋A街区6階 グッジョブセンターおきなわ内
☎ 098-865-5003 (平日 9:00~17:00) / FAX 098-865-5005
✉ one-onecenter@rofuku-okinawa.jp



ホームページ

人事担当の皆様へ

当事業は沖縄県商工労働部雇用政策課からの委託で実施しております。
企業と求職者の架け橋となるべく、御社の状況をお聞かせいただくために、
Googleフォームの回答にご協力ください。



Googleフォーム