

# 申込書

FAX 098-866-9834  
takaesu@nahacci.or.jp

## ご利用条件

- 締切は毎月25日です。
- 申込書と同封するチラシのサンプルと一緒に送って下さい。
- 信書に該当するものは同封できません。
- 虚偽、または誤解される恐れのあるものは同封できません。
- 同封するチラシは 4,350 部を下部右住所へお届け下さい。  
残部が発生しても返却致しません。
- A3判、B4判は二つ折りにして納品して下さい。
- 封入の際の順番や裏表の要望にはお応えできません。
- チラシは掲載希望月の前月末までに納品して下さい。
- チラシの内容、重量によってはお断りする場合があります。
- 会員数は月により増減することをご承知下さい。

企業 PR 便の利用条件を遵守し、下記の通り申し込みます。

会社名 \_\_\_\_\_ 月号同封希望

〒 \_\_\_\_\_

所在地 \_\_\_\_\_

担当者名 \_\_\_\_\_ E-Mail \_\_\_\_\_

電話番号 \_\_\_\_\_ FAX 番号 \_\_\_\_\_

本誌の目次に掲載するタイトル \_\_\_\_\_ (16文字程度)

別添、広告取扱いについてを確認しました  
※右記のURLをご確認の上、チェック☑をつけて下さい。

URL <https://x.gd/ZVSc6>



希望規格にチェック☑を付けて下さい。

	会員	非会員
B5判	<input type="checkbox"/> 8.8万円	<input type="checkbox"/> 11万円
A4判	<input type="checkbox"/> 9.9万円	<input type="checkbox"/> 12.1万円
B4判	<input type="checkbox"/> 14.3万円	<input type="checkbox"/> 16.5万円
A3判	<input type="checkbox"/> 17.6万円	<input type="checkbox"/> 19.8万円

(税込価格)

同封する  
チラシの届け先

郵送・持込  
どちらも  
OK

**(株)タイムス発送**

〒901-2128 浦添市伊奈武瀬1-10-5  
TEL 098-860-7728 企画事業部(担当:吉本 拓真)

## 那覇商工会議所会報誌

商品の販売促進や情報発信の方法でお悩みの方

# ”PR便”をご活用ください!

## チラシ封入サービス

「那覇商工会議所会報誌」に貴社のチラシを同封して新商品の紹介やイベント・お買い得情報等を約4,350社の会員企業の皆様へお届けします!



## ご利用料金(税込価格)

	会員	非会員
B5判	8.8万円	11万円
A4判	9.9万円	12.1万円
B4判	14.3万円	16.5万円
A3判	17.6万円	19.8万円

例えば、会員の場合、  
A4判のチラシを4,350部送付すると  
通常、送料110円×4,350部で**478,500円**  
かかります。※50g以内の定形郵便で送付する場合  
企業PR便なら **99,000円**でOK!  
なんと! **379,500円**もお得です。

企業PR便の  
お申込み・  
お問い合わせ

那覇商工会議所・企画業務部

〒900-0033 那覇市久米2-2-10 担当:高江洲  
中小企業振興会館3階 takaesu@nahacci.or.jp

☎ 098-970-6890 FAX 098-866-9834

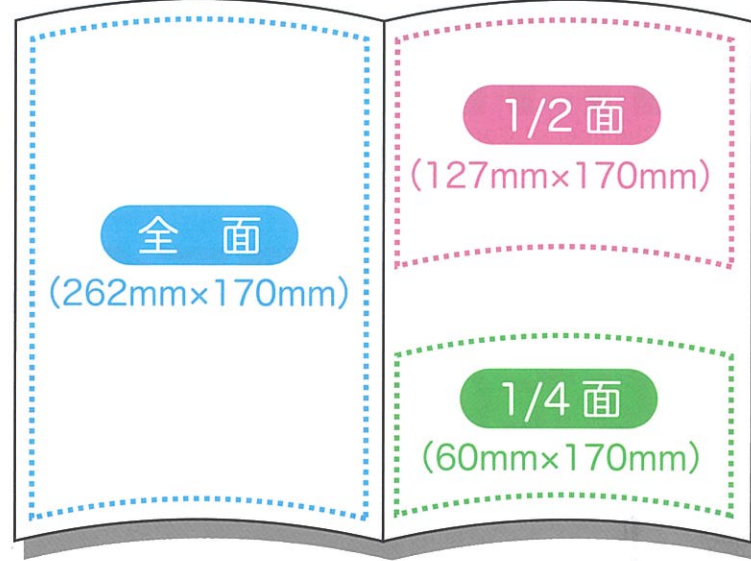
裏面の申込書に  
記入してFAXか  
メールをお送り  
下さい

# NAHA CCI NEWS 企業広告掲載申込書

希望規格にチェック  をつけて下さい。

広告規格(A4判)	広告料
<input type="checkbox"/> ① 裏表紙(全面)	121,000円
<input type="checkbox"/> ② 表紙内側(全面)	110,000円
<input type="checkbox"/> ③ 裏表紙内側(全面)	99,000円
<input type="checkbox"/> ④ 誌面内(全面)	77,000円
<input type="checkbox"/> ⑤ 誌面内(1/2面)	55,000円
<input type="checkbox"/> ⑥ 誌面内(1/4面)	33,000円

(税込価格)



広告申込書と入稿用メールアドレス

[takaesu@nahacci.or.jp](mailto:takaesu@nahacci.or.jp)  
宛に送信して下さい。

下記申込書に必要事項を記入しFAX、又はメールにてお申込み下さい。  
発行日は毎月15日です。15日が土日祝祭日の場合は、翌営業日が発行日となります。

掲載希望月 令和 年 月号 (月号～月号) ※数ヶ月連続掲載の場合は掲載月の期間をご記入下さい。

事業所名 \_\_\_\_\_

担当者名 \_\_\_\_\_

事業所所在地 〒 \_\_\_\_\_

電話番号 \_\_\_\_\_

FAX 番号 \_\_\_\_\_

E-mail アドレス \_\_\_\_\_

別添、広告取扱いについてを確認しました  
※右記のURLをご確認の上、チェック  をつけて下さい。

URL <https://x.gd/ZVSc6>



那覇商工会議所会報誌

**NAHA CCI NEWS**  
NAHA Chamber of Commerce & Industry.

オールカラーで  
見やすく、分かりやすく  
魅力的に会社をPR!

「那覇商工会議所会報誌」で  
あなたの会社をPRしませんか?



広告規格(A4判)	広告料
① 裏表紙(全面)	121,000円
② 表紙内側(全面)	110,000円
③ 裏表紙内側(全面)	99,000円
④ 誌面内(全面)	77,000円
⑤ 誌面内(1/2面)	55,000円
⑥ 誌面内(1/4面)	33,000円

(税込価格)

掲載企業大募集!

まずは無料おためし  
会員企業のPR掲示板  
**私たちの会社**

1会員1度限り 掲載無料

まだご利用いただけてない  
会員の皆さま、  
ぜひご利用下さい!

PR  
お申込みはこちらから!

店舗の宣伝、イチ押し商品、ユニークな  
サービスを無料で掲載致します。  
当誌面を有効活用し、ポイントを絞ったPR  
で売り上げUP! 取り引きに繋げて下さい。



4,350社へ配布!(毎月15日発行)

全会員事業所へ郵送するため、事業所向けの  
広告ツールとして有効です。

全ページオールカラー!

必要な情報が見やすくなりました。

コストパフォーマンスが高い!

単独DMに比べ低コストで高い効果が  
期待できます。

訴求効果が高い!

経営者に直接届き、高い訴求効果が見込めます。

※発行日は毎月15日です。15日が土日祝祭日の場合は、翌営業日が発行日となります。



お問い合わせ先 那覇商工会議所 企画業務部 高江洲

申込締切日は掲載希望月の前月5日です。

※内容によってはお断りさせて頂く事もございます。

TEL 098-970-6890

FAX 098-866-9834

E-mail [takaesu@nahacci.or.jp](mailto:takaesu@nahacci.or.jp)

お問い合わせ先 那覇商工会議所 企画業務部 高江洲

申込締切日は掲載希望月の前月5日です。

※内容によってはお断りさせて頂く事もございます。

TEL 098-970-6890

FAX 098-866-9834

E-mail [takaesu@nahacci.or.jp](mailto:takaesu@nahacci.or.jp)

申込締切日  
2026年5月22日(金)

那覇商工会議所 宛  
FAX:098-866-9834

↑  
5/27(水)

## マイカー通勤・自転車通勤 リスク管理セミナー 参加申込書

※必要事項をご記入の上、FAX送信してください

フリガナ			
貴社名			
貴社住所	〒		
電話番号			
メールアドレス			
参加者①	フリガナ		お役職
	お名前		
参加者②	フリガナ		お役職
	お名前		

FAX以外の方法として、  
URL・QRコード型式もご用意しております↓

申込URL

<https://forms.gle/Lhii52eH1suAcqXq8>

申込QRコード



お客さま情報のお取り扱いについて

ご記入いただきました内容は、当セミナーの運営管理およびあいおいニッセイ同和損保（関連会社・提携会社・代理店・扱者含む）からの、各種商品・サービスのご案内、及び各種情報提供・運営管理等に活用させていただきますのでご了承ください。

お問合せ ▶ 那覇商工会議所 企画業務部 高江洲 TEL:098-970-6890

主催 那覇商工会議所 合同部会（工業・貿易・小売・卸売・建設・交通運輸・観光サービス・文化情報）

共催 あいおいニッセイ同和損害保険（株）沖縄支店

後援 那覇市経済観光部

## 会社を守る！ マイカー通勤・自転車通勤リスク管理 セミナーのご案内

マイカー通勤・自転車通勤の管理規程の備えはいかに？  
高額賠償続出で、会社にとって時間的・金銭的・社会的に大ダメージに！！

通勤途上での交通事故によって企業が使用者責任を問われ、高額な損害賠償請求を負う事例が多発しています。従業員が通勤にマイカー・自転車を使用して事故が発生した際、被害者に対して、企業は個人の問題として責任を回避できるケースはほとんどありません。

そこで、「知らないでは済まされないマイカー・自転車の利用」について確認しておくべき「使用者責任」や「事故事例」についてご説明した上で、いち早く対応したい車両管理規程等のルールや体制整備、外国人従業員向け事故防止ツールなどについて解説します。

内容

「会社を守るためのマイカー通勤・自転車通勤のリスク管理」

- マイカー事故でも企業が責任を負う？
- マイカー管理の実践ポイント
- 備えよう、自転車通勤への対応
- 就業規則や諸規定が会社を救う

日時

2026年5月27日(水)

13:30受付

14:00開始 16:00終了

会場

中小企業振興会館2階

(那覇市久米2-2-10)

定員

50名(定員に達し次第締め切り)

参加費

無料

参加特典

マイカー通勤管理規定雛形プレゼント ⇒

解説

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社 沖縄支店

地域戦略室 トレーニングセンター統括 荻原(おぎわら) 担当課長

経歴：保険代理店の担当社員、湘南支店トレーニングセンター統括、企業商品部、仙台支店トレーニングセンター統括、滋賀支店トレーニングセンター統括を経て、2023年4月より沖縄支店トレーニングセンター統括。

企業商品部では、東京中央支店や企業営業部門の労災・工事・賠償・費用利益保険のアンダーライティング（損害保険契約の引受判断や保険料算出などの業務）を経験。

トレーニングセンター統括として、各地の商工会議所、商工会、団体などでセミナーや研修の講師も行っている。

申込方法

裏面の申込書にご記入の上、FAXにてお申込みください。

FAX以外の申込として、URLないしQRコードも用意しております。

お問合せ

那覇商工会議所 企画業務部 高江洲

TEL:098-970-6890



CCI

## ご相談の流れ

**申込期間** 令和9年2月26日(金)迄  
 ※完全事前予約制 ※予算上限に達した場合は、申込期間前に受付終了させていただきます。

**相談方法** 対面相談またはオンライン相談

**対象者** 欧米豪からのインバウンド客をターゲットにしている事業者  
 (中小・小規模事業者 ※会員・非会員 問わず)



## インバウンド専門家派遣 申込書

那覇商工会議所 中小企業相談部宛 FAX 098-866-5728

事業所名	(代表者名)				
相談者名 (担当者)	(相談者役職)				
営業年数	年	従業員	名		
事業所所在地					
担当者メールアドレス					
業種	主な取引品および事業の具体的内容				
相談希望日	相談希望時間帯	相談方法	対面・オンライン		
■相談内容(できるだけ具体的にご記入ください)					

本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当事業における受付の作成や連絡、主催団体からの情報提供に使用いたします。

お問い合わせ先：那覇商工会議所 中小企業相談部 Tel:098-868-3759 (担当:我謝・高江洲)

# 専門家のサポートで 外国人観光客を 呼び込みませんか？

相談  
無料

～インバウンド対応の基礎から実践までをサポート！～

外国人観光客に選ばれるお店に！専門家が貴社の課題をヒアリングし実践的な解決を支援します。SNS発信のコツから英語接客、異文化理解等のインバウンド対応力を強化しませんか？

こんな**お悩み**ありませんか？

欧米豪客をターゲットにした課題解決にご利用ください！



従業員の  
**英語対応を  
強化  
したい**

SNSで  
**インバウンド  
集客  
したい**

メニューや  
**サービスの  
開発を  
したい**

翻訳機等の  
**デジタル  
ツールを  
導入したい**

相談するとこんな**メリット**があります！

- ✓ 他店と差別化を図り、選ばれる店舗・事業へ成長できる！
- ✓ SNSや旅行サイトでの高評価が増え、集客アップに繋がる！
- ✓ 現場ですぐ活かせる接客英語や異文化対応のノウハウが学べる！

お問い合わせ先：那覇商工会議所 中小企業相談部 Tel:098-868-3759 (担当:我謝・高江洲)

# ただの代行ではありません。 『社労士法人』だからできる プラスアルファの価値



## 労務問題の早期発見

毎月の残業時間や有休取得状況のデータから、潜在的な労務リスク（未払い残業や過重労働等）をいち早く察知し、トラブルになる前に対策を打てます。



## 手続きのシームレスな連携

給与計算から発生する入退社時の「社会保険手続き」や「離職票作成」等も一気通貫で対応可能。窓口を一本化できます。



## 助成金活用へのスムーズな展開

正確な法定帳簿（出勤簿・賃金台帳）が整備されるため、企業成長を後押しする『助成金』の提案や申請業務への移行がスムーズに行えます。

給与計算は、経営者・人事担当者の皆様が、直面する大きな負担の一つです。私たちは、沖縄で長年にわたり信頼と実績を積み重ねてきました。安心できる委託先として、実務を確実にサポートし、皆様が本来の経営に専念できる環境を創出します。

地域の企業様の成長が、沖縄の発展を支えます。まずは無料診断で最適な解決策を見つけましょう。

まずは自社の給与計算コストが  
どれくらい下がるか  
無料診断してみませんか？

グスクード社会保険労務士法人

098-862-3018

email: info@guscoord.com

WEBSITE  
Scan



グスクード社会保険労務士法人

# 給与計算業務、 プロに外注しませんか？

～毎月の見えない「コスト」と「リスク」スッキリ解消します！～

## こんなお悩みありませんか？

- 給与担当者が高齢、病気がちで、給与計算が止まるリスクがある。
- 毎年のように料率改定や法改正があり、ついていくのが負担。
- 経営者や役員が自ら給与計算をしており、本来業務ができない。
- 社内管理体制が整っておらず、給与情報の漏洩が心配。

## アウトソースする3つのメリット

- 1 大幅なコスト削減が可能
- 2 属人化の解消と止まらない安心感
- 3 法改正に自動的にキャッチアップ

### \*\* コスト比較（従業員数30名の企業様の場合） \*\*

	自社で計算する場合	グスクードに委託する場合
金額	約 120,000円/月	45,000円/月
算出根拠	<ul style="list-style-type: none"> <li>・担当者人件費（時給1,500円想定）</li> <li>・法定福利費（社会保険料等の会社負担）</li> <li>・採用育成費用、オフィス維持費用等</li> </ul>	1名あたり1,500円×30名

半分以上のコストで、隠れたリスクまで解消！

グスクード社会保険労務士法人

〒900-0005 沖縄県那覇市天久762-14 クリアビル3F

まずはお気軽にご相談ください。無料相談実施中！

098-862-3018

email: info@guscoord.com

WEBSITE  
Scan



# 採用力アップ!まるごと運用サービス AGREARMSとは?

「AGREARMS(アグレアームズ)」とは、採用管理システム×人的サポートが1つのパッケージになった採用支援サービスです。採用管理システム(ATS)では、応募選考管理、採用サイト構築、求人作成機能などを備えています。

最重要となる求人原稿、採用サイトの作成・更新などは当社スタッフが“まるごと”任せていただけます。



## 沖縄で36年以上、企業の採用を支援してきた当社スタッフによる安心サポート

### まるごと運用ポイント①



#### 自社採用サイトが作れる

ヒアリングからコンテンツ作成・更新まですべて当社スタッフにおまかせ!

### まるごと運用ポイント②



#### 総合求人サイトAgréに自動掲載!

採用サイトで求人を公開するだけでAgréに自動的に掲載される!

### まるごと運用ポイント③



#### Indeedや複数の求人検索エンジンに自動連携

採用サイトに求人を公開するだけで外部求人検索エンジンにも自動連携できる!

※外部の連携サイトは各社の審査に準じた掲載となる為、100%の掲載を保障することはできません

## 採用管理をもっとラクに!スピーディーに!

### AGREARMSの応募・選考管理機能



#### スマホにも対応

外出先でもスマートフォンひとつで簡単に操作



#### 応募者一元管理

各メディアからの応募者を自動で取込みまとめて管理



#### 確認漏れを防止

確認が遅れても翌日に未対応アラートメールが届く



#### 簡単メッセージ機能

応募者ごとにやり取りをチャット形式で分かりやすく管理



#### 選考タスク機能

選考状況をタブで管理(選考待ち/選考中/採用/不採用)



#### 面接キャンセル防止

面接前日に応募者へ自動リマインドメール送信



求人まるごと アグレアームズ



公認求人情報協会正会員  
株式会社 求人おきなわ

〒903-0801 沖縄県那覇市首里末吉町1丁目192番地  
Tel.098-882-2490 Fax.098-882-2499



詳細はこちら

※掲載規定により、業種・職種によってはお申込みがあっても掲載をお断りする場合がございますのでご了承ください

## 沖縄の採用は、新しい時代へ。

月額2万円から  
利用可能!  
※1か月=28日、1求人掲載の場合

# 沖縄県内の 事業主の皆さん 求人まるごと お任せください!

人を採用したいけど  
費用は抑えたいよねえ!

求人募集しているけど、  
応募が来なくて困ってない?!



2026年  
1月  
リリース

Indeed  
PLUS  
連携ATS

自社の  
採用力アップ  
を支援!



採用力アップ!まるごと運用サービス

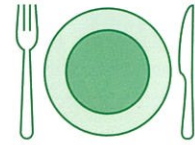


サービス  
詳細は  
裏面へ

# OFFICE DE YASAIで解決できること



採用を強化したい



食環境を充実させたい



社内コミュニケーションを活性化したい



健康経営を推進したい



従業員満足度を上げたい

## 実際の導入企業様



# 従業員の健康をサポートできる福利厚生

おうちの診療所

📍 病院・クリニック 📍 11~50名

BEFOR

- ・食環境を充実させたい。
- ・従業員の健康的な食事を支援したい。

AFTER

外出しなくても、院内にしながら手軽に栄養バランスの取れた食事を摂ることができるようになった。



# “食事の格差”を解消したい

株式会社湖池屋

📍 メーカー 📍 11~50名

BEFOR

- ・拠点間でランチ代に差があり、格差が生じていた
- ・周辺の混雑で昼食の調達に時間がかかっていた

AFTER

・健康面での貢献度や時短効果が大きい。  
・早朝や残業時の軽食として使う人も多く働き方に合わせて活用されている。

## FAX申込書【03-4570-0417】

下記必要事項をご記入の上、上記番号までお送りください。

貴社名			ご担当者氏名			
ご連絡先	都道府県			メール		
	電話					

2ヶ月の無料トライアル実施中! まずは気になる商品を無料試食でチェック! /

問い合わせ内容

- 資料請求
  詳しく話を聞きたい
  無料試食セットを希望
  無料トライアル検討

ご記入いただいた個人情報は、資料送付・ご連絡(面談/無料試食・トライアルのご案内を含む)およびお問い合わせ対応のために利用します。法令に基づく場合を除き、本人の同意なく第三者提供はいたしません。詳細は当社プライバシーポリシーをご確認ください(右記QR)。



従業員が喜ぶ! 食の福利厚生決定版

# オフィスに置くだけ! 100円健康社食

## オフィスでやさいを導入しませんか?



導入実績

20,000

拠点以上  
(2025年7月時点)

サービス継続率

99.2

パーセント  
(2023年1月時点)

従業員の  
90.8%が  
会社への  
満足度アップ  
(自社調べ)

## 健康的な食事をオフィスで気軽に!

忙しく働く従業員の皆様の食事をサポートする福利厚生



オフィスへ定期的に商品をお届け

オフィス内に冷蔵庫(冷凍庫)を設置するだけ! 配達員が商品の管理を行うため、手間いらず。  
※エリアにより配達方法が異なる場合があります。



冷蔵庫・冷凍庫から商品を選んで購入

商品を冷蔵庫(冷凍庫)から取り出し集金箱に支払うだけ。「YASAI PAY」でキャッシュレス決済も可能です。



オフィスにしながら手軽に健康的な食事ができる

ランチはもちろん、朝食や間食として、いつでも利用できます。従業員同士のコミュニケーションのきっかけにも!

まずは 無料試食セットから! 2ヶ月無料トライアルも実施中



無料試食セット

導入事例・資料DLはこちら



03-6419-7144

“オフィスでやさい”で検索!

オフィスでやさい



受付時間: 10:00 ~ 19:00 (土日・祝日を除く)

運営会社: 株式会社KOMPEITO 〒141-0031 東京都品川区西五反田2-28-5 第二オークラビル5階

運営会社

株式会社KOMPEITO  
〒141-0031 東京都品川区西五反田2-28-5 第二オークラビル5階  
TEL. 03-6419-7144

OFFICE DE YASAI

# WEB申込みで

# カンタン! 便利に!

カンタン!

書類記入が  
不要になります

初回申込時にWEB企業IDをご登録いただくと、次回ログインから会社情報などが自動で入力され、研修申込を簡略化できます。

便利!

申込履歴の  
確認ができます

WEB申込みでお申込みをいただくと、申込日、コース名、受講者情報などが記録され、過去の申込履歴などをご確認いただくことができます。



## ●受講対象者

中小企業および自営業（個人事業主）の経営者、役員、従業員の方。  
（資本金、従業員の数いずれかが、下表の範囲内であれば対象となります）

業種	資本金	従業員
製造業・運輸業・建設業・ソフトウェア業・情報サービス業 ほか	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業		50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
旅館業		200人以下

※1コースに1社より複数名のお申込みを頂戴した場合は、人数制限をさせていただきます。

※経営コンサルタント等の中小企業の支援に関する事業を営む方、中小企業診断士・税理士・公認会計士・技術士等の中小企業支援に関連する資格を有する方、教育・研修事業者の方は、受講をお断りする場合があります。

## ●WEB申込みの方法

- 1 人吉校のトップページにある「人吉校の研修を探す」のカテゴリの中の「研修一覧【2026年度】」をクリックし、ご希望の研修を検索します
- 2 検索結果の一覧から、受講したい研修名をクリックし、開いた画面の下部の「Web申込み」をクリックします
- 3 申込情報を入力し、「確認画面へ」をクリックします  
内容をご確認いただき、正しければ「申込み実行」をクリックします
- 4 申込処理完了後、確認メールが送信されます  
（メールが届かない場合は、お手数ですがご連絡ください）

※WEB企業IDを新規登録された方は、  
確認メールに従いパスワード設定を行ってください

お申し込みに関する  
お問い合わせはこちらから

☎ 0966-23-6800 平日9時~17時

中小企業大学校 人吉校

会社のコアとなるニューリーダーへ

# 新任管理者研修

【沖縄教室】

人吉校

階層別

## 研修のねらい

企業を取り巻く経営環境が厳しい中、組織が目標達成に向けて一丸となって進んでいくために、次代を担う新任管理者の果たす役割は、いっそう重要性を増しています。

この研修では、**管理者に求められる役割とマネジメントの原理・原則、部下指導の方法、問題解決等**を学ぶとともに、自身の目標を設定し、アクションプランの作成に取り組みます。

## 研修のポイント

- ✓ 管理者に求められる役割とマネジメントの原理・原則について学びます。
- ✓ 目標達成のための仕事術を身に付けることができます。
- ✓ 管理者に求められる部下指導・育成について学びます。

## 研修期間

2026年 【2日間/13時間】

5/27(水)~5/28(木)

## 対象者

管理者/新任課長/チームリーダー

- ・これから管理者になるリーダーの方
- ・マネジメントの基本を学びたい方
- ・はじめて部下を持った管理者の方

定員 30名

受講料 22,000円(税込)

## 会場

沖縄産業支援センター

沖縄県那覇市宇小1831番地1



## 講師紹介(敬称略)

株式会社キャラウィット  
代表取締役

上岡 実弥子 (かみおか みやこ)

長野県伊那市生まれ。学習院大学卒業後、雪印ドール(株)マーケティング部、(株)日経スタッフ派遣社員等を経て、中小企業診断士を取得。(有)レッツを設立後、(株)キャラウィット(横浜市/京都市)に組織変更し現在に至る。全国のショッピングセンター、行政、社会福祉法人、医療機関、等幅広いクライアントに対し、CSコンサルティング、人材育成、調査事業を行っている。「一緒に、楽しく、仕事を向上、成功させよう」がモットー。著書は「女性のための経営がわかる本(信濃毎日新聞社)」「社内コーチング導入マニュアル(同友館)」等多数。歯切れの良い講演・研修でアンコールの依頼が多い。中小企業大学校講師、中小企業庁商店街調査事業ワーキング委員、横浜市環境活動賞審査員、日本米穀小売振興会コンクール審査員、等公職多数。

Be a Great Small.  
中小機構

独立行政法人 中小企業基盤整備機構  
中小企業大学校 人吉校

〒868-0021 熊本県人吉市鬼木町梢山1769-1  
TEL: 0966-23-6800 (平日9:00~17:30)  
FAX: 0966-22-1456

お気軽に  
お問い合わせください。

人吉校 検索



※カリキュラムは都合により変更する場合があります。予めご了承ください。

月日	時間	科目	内容
5/27 水	9:45-10:00	オリエンテーション	
	10:00-12:30	管理者の役割と マネジメントの 原理・原則	職場の上司がメンバーの個性や能力を引き出し、 成果へとまとめ上げるマネジメントスキル・リーダー シップについて学びます。 ・ 管理者の役割 ・ 組織運営の方法 ・ 管理者が身に付けるスキル ・ マネジメントとリーダーシップ
	13:30-18:00	部下指導・部下育成 の進め方	現代の部下指導・育成のポイントについて学びます。 ・ 世代別行動特性 ・ 現代の部下指導 ・ ティーチングとコーチング ・ モチベーションアップ
5/28 木	9:30-12:30	目標達成のための 問題発見・課題解決	目標を達成する上で重要となる「問題発見・課題解 決」について、演習を通じて具体的に学びます。 ・ 問題解決 6つのステップ ・ 因果関係を探る ・ 仮説と検証方法 ・ 解決アイデア発想法
	13:30-14:30		
	14:30-16:30	自身の目標設定 (演習)	今までの内容を踏まえ、自社で活用できる行動計画 (アクションプラン)を作成します。
	16:30-16:40	修了証書交付	

中小企業大学の**研修**お申込みは

**WEB申込み**で

**カンタン! 便利に!**

カンタン!

書類記入が  
不要になります

初回申込時にWEB企業IDをご登録いただくと、次回ログインから会社情報などが自動で入力され、研修申込を簡略化できます。

便利!

申込履歴の  
確認ができます

WEB申込みでお申込みをいただくと、申込日、コース名、受講者情報などが記録され、過去の申込履歴などをご確認いただくことができます。



**●受講対象者**

中小企業および自営業（個人事業主）の経営者、役員、従業員の方。  
（資本金、従業員のいずれかが、下表の範囲内であれば対象となります）

業種	資本金	従業員
製造業・運輸業・建設業・ソフトウェア業・情報サービス業 ほか	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業		50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
旅館業		200人以下

※1コースに1社より複数名のお申込みを頂戴した場合は、人数制限をさせていただきます。

※経営コンサルタント等の中小企業の支援に関する事業を営む方、中小企業診断士・税理士・公認会計士・技術士等の中小企業支援に関連する資格を有する方、教育・研修事業者の方は、受講をお断りする場合があります。

**●WEB 申込みの方法**

- 1 人吉校のトップページにある「人吉校の研修を探す」のカテゴリの中の「研修一覧【2026年度】」をクリックし、ご希望の研修を検索します
- 2 検索結果の一覧から、受講したい研修名をクリックし、開いた画面の下部の「Web 申込み」をクリックします
- 3 申込情報を入力し、「確認画面へ」をクリックします  
内容をご確認いただき、正しければ「申込み実行」をクリックします
- 4 申込処理完了後、確認メールが送信されます  
（メールが届かない場合は、お手数ですがご連絡ください）

※WEB 企業 ID を新規登録された方は、  
確認メールに従いパスワード設定を行ってください

お申し込みに関する  
お問い合わせはこちらから

☎ 0966-23-6800 平日9時~17時

中小企業大学校 人吉校

コースNo.107

～売上アップを実現する販売促進の基本と実践～

**売上につなげる!**

**はじめての販売促進講座【沖縄教室】**

**NEW**

中小企業大学校

**人吉校**

営業・マーケティング

**研修のねらい**

近年、消費者ニーズの多様化やデジタル化の進展により、マーケティング手法は大きく変化しています。SNSやECサイトの普及により、企業はより柔軟かつ迅速な販売促進策が求められています。この研修では、こうした時代背景を踏まえ、販売促進の基礎から実践までを体系的に学び、売上向上につなげることを目的としています。実際の事例や自社の現状分析を通じて、現場で活用できる知識とスキルの習得を目指します。

**研修期間**

2026年 【2日間 / 7時間】

**6/2火 ~ 6/3水**

(※) 午後開講、午前終講となります

**対象者**

経営幹部 / 管理者 / 新任管理者 等

- ・販売促進やマーケティングの基本を学びたい方
- ・自社の売上アップや販促施策の見直しを検討している方
- ・チラシ・POP など販促物の企画・制作に携わる方

定員 ▶ 20名

受講料 ▶ 16,000円(税込)

**会場**

那覇商工会議所 中小企業振興会館ホール

沖縄県那覇市久米2-2-10



**講師紹介(敬称略)**



中小企業診断士  
**當山 元基 (とうやま もとき)**

琉球大学工学部卒業。沖縄県の金融機関に所属しながら中小企業診断士として活動。創業から成長戦略、経営改善などさまざまなフェーズにおける事業者支援、伴走支援に携わり、融資・財務面のサポートに加え計画策定やビジネスマッチング、販売促進等のソリューションを提供。中小企業診断士登録後は、公的支援機関である中小企業活性化協議会へ向出し、経営改善・事業再生支援に従事。現在は金融機関本部にてコンサルティング業務を中心に企業支援に携わっている。また、中小企業診断士として、マーケティングや販売促進分野の研修講師・インストラクターなど、多方面で精力的に活動中。

Be a Great Small.  
中小機構

独立行政法人 中小企業基盤整備機構  
中小企業大学校 人吉校

〒868-0021 熊本県人吉市鬼木町梢山 1769-1  
TEL: 0966-23-6800 (平日 9:00 ~ 17:30)  
FAX: 0966-22-1456

お気軽に  
お問い合わせください。

人吉校 検索



**研修のポイント**

- ☑ 販売促進策の基本と目的を理解します。
- ☑ 販売促進計画の実践的な手法を習得します。
- ☑ 自社に合った販売促進策の検討と実践を行います。

月日	時間	科目	内容
6/2 火	13:20-13:30	オリエンテーション	
	13:30-14:30	マーケティング/ 販売促進とは	効果的な「販売促進策」の概要と方法について学びます。 ・ストアコンセプト（誰に・何を・どのように）を明確にします ・販売促進の目的と方法について学びます ・インスタ・プロモーションとアウトストア・プロモーションとは
	14:30-16:30	販売促進計画策 定の際の注意点	販売促進計画について、策定を行う際の注意点等について学びます。 ・販売促進計画を立てる際の押さえておきたいポイント ・RFM分析、LTV、ROAS、ROI、CPAなど ・消費者購買の行動モデル
6/3 水	16:30-17:30	販売促進策の 種類と特徴	実際に行われている販売促進策の例を見ながら、自社の方策を検討します。 ・価格主導型と非価格主導型 ・フロアマネジメントとシェルフ・スペース・マネジメント ・プレスリリースの有用性 ・支援事例 紹介
	9:00-10:00	チラシ・POP 作成のポイント	販促物の企画・制作をする際のポイントを学びます。 ・5W2H（いつ、どこで、誰が、何を、なぜ、どのように、いくらで） ・キャッチコピー、写真、フォント、色 ・事例紹介
	10:00-12:00	自社の販売促進 の棚卸しと検討	【個人ワーク】 チラシ・POP広告の作り方を学び、自社の棚卸しと今後の課題を可視化します。 ・チラシ・POP作成のポイントとツールの紹介 ・自社の「販売促進策の棚卸し」（今後の課題を見つける）
	12:00-12:10	修了証書交付	

※カリキュラムは都合により変更する場合があります。予めご了承ください。

# タナベコンサルティングの 幹部候補生スクール

## 概要

本研修の対象  
次世代の幹部候補・新任マネジャー・部門を任せたいリーダー  
(次期部長・次長・課長など)

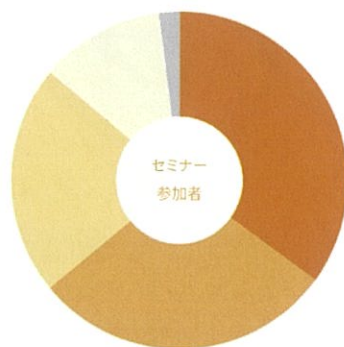
- [ こんなお悩みや課題はございませんか? ]
- 次世代の幹部になりうる人材が不足している
  - マネジメントの基礎を教えられる人材がいない
  - 経営視点で物事を考えられるマネジャーを育成したい

参加者  
**40**名  
限定



【幹部候補生スクール参加者内訳】

リーダー・マネージャー・店長	35%
係長・主任	29%
課長・所長	22%
本部長・部長・次長	12%
その他	2%



現場のコンサルタントが直接指導します

集合型  
研修

適性  
診断

個別  
面談

## 2026年度日程

- [ 第1回 ] 2026年5月25日(月)～26日(火)
- [ 第2回 ] 2026年6月18日(木)～19日(金)
- [ 第3回 ] 2026年7月16日(木)～17日(金)
- [ 第4回 ] 2026年8月20日(木)～21日(金)
- [ 第5回 ] 2026年9月17日(木)～18日(金)
- [ 第6回 ] 2026年10月22日(木)～23日(金)
- [ 第7回 ] 2026年11月26日(木)～28日(土)

## 受講料

676,500円(税込)  
※セミナー期間中の教材費・  
昼食代を含みます。

開催日の1週間前までにお申  
込みください。

詳細・お申し込みはWEBサイトをチェック!

お問い合わせ 株式会社タナベコンサルティング 沖縄支社  
〒900-0015 沖縄県那覇市久茂地1丁目12-12  
098-867-9410 okinawa@tanabeconsulting.co.jp



TCG TANABE  
CONSULTING

2026年度開催

リアル開催

会社の未来を見据え、  
新しい時代をけん引する部門経営者を創る

# 幹部候補生 スクール

こんなお悩み  
ありませんか

- 次世代の幹部になりうる人が  
不足している
- マネジメントの基礎を  
教えられる人材がいない
- 経営視点で物事を考えられる  
マネジャーを育成したい

成功への扉を開ける、  
その鍵は部門経営者の育成にあり

急激にワークスタイルが変化していく中で、そこ  
に対応すべく多様なマネジメントスタイルが生まれ  
ています。大切なのは手段ではなく目的。マネ  
ジメントの手段が多様化しても「部門を動かし、  
成果を最大化する」という目的は変わりません。

1972年の開校以来、**30,000名以上**の修了生を輩  
出した「幹部候補生スクール」は成果を上げる  
“攻め”のマネジメントを実践から学びます。

## ポイント1

自社の置かれた環境と自社の現状を客観的に把握し、  
分析する現状認識力を強化

## ポイント2

明確な価値判断基準のもと、メンバーの能力を引き出  
す指導力とチームビルディングを強化

## ポイント3

自部門ビジョンを実現するアクションプランを策定し、  
マネジメントの最大化を図る

## 教材



## 【オリジナルテキスト】

長年のコンサルティングに基づく経  
営メソッド・ノウハウをオリジナル  
テキストとして集約

## 【計数テキスト】

数字が苦手な方でも財務を理解し、  
実際に活用することができるアカウ  
ンティング解説テキスト

経営者のための「失敗しない」  
マーケティング・コミュニケーションのつくり方勉強会

# 学べる内容



## 沖縄県内のメディア利用と広告信頼度

当社実施のアンケート調査からメディアごとの特徴と効果的な使い方を解説します。



## マーケティング・コミュニケーションとは？

マーケティングとマーケティング・コミュニケーションの違いと関係性について。



## 思い出されなければ選ばれない(想起の重要性)

あなたのブランドは消費者が思い出しやすい状態をつくれていますか？



## 95:5ルールと80:20ルール

今購入を検討中の消費者は全体の5%。そのうち80%はすでに買うブランドを決めている。



## あなたのブランドを思い出すシーンのつくり方

コンビニチェーンはなぜコーヒーを充実させているのか。



## 独自のブランド資産の重要性

消費者が無意識に認識し、記憶を呼び起こすきっかけとなるために。

## 参加特典

参加された皆さまには、もれなく3つの特典をプレゼント！

★★★ Benefits 1

マーケティング・コミュニケーションのつくり方資料

★★★ Benefits 2

沖縄県内のメディア利用と広告信頼度調査レポート

★★★ Benefits 3

マーケティング・コミュニケーションつくり方無料相談(1回)

参加申込方法

株式会社ハウオンのWEBサイト  
またはQRコードよりお申し込みください。  
※当社と同業の企業様のお申し込みはご遠慮ください。

お問合せ

主催：株式会社ハウオン（担当：比嘉）  
電話：050-5897-8147  
メール：higa@houon-inc.co.jp

株式会社ハウオン 検索



お申込用QR

HOUON

経営者のための「失敗しない」

# マーケティング・ コミュニケーションの つくり方勉強会

実践篇

マーケティング・コミュニケーションとは、商品を「知ってもらい、思い出してもらい、選ばれる」状態をつくるための活動のこと。この勉強会では、商品・価格・流通を整えるだけではお客さまに買っていただけない原因と、認知から購入までの一貫した流れをつくるために必要なお客さまとの接点のつくり方について、マーケティングの4P(Product・Price・Place・Promotion)とマーケティング・コミュニケーションの関係性を学びながら構造的に明らかにします。

「自社の商品が買われない原因を理解したい」「お客さまに買っていただけるマーケティング・コミュニケーションの型をつくりたい」このような悩みを解決したい経営者の皆さまのご参加をお待ちしています。

日時 2026年5月20日(水) 14:00-16:30

会場 那覇商工会議所 会議室(那覇市久米2丁目2番10号)

定員 15名(先着順)

費用 おひとり 3,000円(当日会場受付にてお支払いください)

第一部 「15秒で心を動かす。」  
～CMディレクター福永周平の仕事術～



ゲスト講師  
CMプランナー・ディレクター  
かんとく代表

ふくなが しゅうへい  
福永 周平 氏

TV・ラジオ・SNSを中心に、県内外の企業と1000本以上のコマーシャルを制作してきました。数秒で視聴者の心をつかみ、記憶に残るクリエイティブを得意とし、企業やサービスの魅力を、シンプルで親しみやすく伝える広告づくりに取り組んでいます。今回の講演では、28年間の経験をもとに、消費者の“共感”を大切にしながら、心に残る企業ブランドをつくるコツをお話しします。

第二部 経営者のための「失敗しない」  
マーケティング・コミュニケーションのつくり方



株式会社ハウオン  
代表取締役

ひが しん  
比嘉 眞

広告業界歴25年。テレビ・ラジオ・新聞・インターネットなどさまざまな媒体を活用した広告やプロモーションの立案など、幅広い領域でクライアント企業を支援してきました。長年現場に立つ中で、事業を伸ばすために必要なマーケティング・コミュニケーションの知識が最も必要な経営者ほど忙しく、学ぶ時間が取れていないことを実感。「知らないことで損をしてほしくない」。その思いから、実務で得た本質的な知識を経営者の皆さまへ分かりやすく伝えるため、今回の勉強会を開催する運びとなりました。「分かりやすく、使いやすい」マーケティング・コミュニケーションの考え方をお伝えいたします。

株式会社ハウオンについて

「クライアント企業のビジネスを正しいマーケティング・コミュニケーションで前進させるお手伝い」を事業理念に、各種プロモーションの企画から実行まで、伴走型の支援を行っている那覇市の会社です。

勉強会のくわしい内容と  
お申込み方法は裏面へ！

HOUON

FAX 098-936-5738

※送り間違いにご注意ください

送信後、必ず受信確認のお電話をお願いいたします。(TEL:098-921-7315)

◆受講希望の下記コースに☑を入れてください。

選択☐	日程	コース名	コース番号	申込締切	受講料振込期限
<input type="checkbox"/>	6月9日(火)	事故をなくす安全衛生活動	26-47-12-038-013	5月11日(月)	5月28日(木)
<input type="checkbox"/>	6月10日(水)	組織力強化のための管理	26-47-12-043-014	5月11日(月)	5月28日(木)
<input type="checkbox"/>	6月16日(火)	後輩指導力の向上と中堅・ベテラン従業員の役割	26-47-12-068-015	5月18日(月)	6月4日(木)
<input type="checkbox"/>	6月17日(水)	ITツールを活用した業務改善	26-47-12-056-016	5月18日(月)	6月4日(木)
<input type="checkbox"/>	6月18日(木)	相手に伝わるプレゼン資料作成	26-47-12-112-017	5月18日(月)	6月4日(木)
<input type="checkbox"/>	6月19日(金)	効果的なOJTを実施するための指導法	26-47-12-078-018	5月18日(月)	6月4日(木)

【申込書1枚につき1コースのお申し込みとなります。複数コースご希望の場合は申込書をコピーしてお申し込みください。】

法人(企業)名	TEL
事業(営業)所名	FAX

所在地	〒
企業規模 (該当箇所)○	A 1~29人 B 30~99人 C 100~299人 D 300~499人 E 500~999人 F 1000人~

産業分類	【以下の20種のうち該当するものを1つ選び該当箇所○をご記入ください。】 A 農業、林業 B 漁業 C 鉱業、採石業、砂利採取業 D 建設業 E 製造業 F 電気・ガス・熱供給・水道業 G 情報通信業 H 運輸業、郵便業 I 卸売業、小売業 J 金融業、保険業 K 不動産業、物品賃貸 L 学術研究、専門・技術サービス業 M 宿泊業、飲食サービス業 N 生活関連サービス業、娯楽業 O 教育、学習支援業 P 医療、福祉 Q 複合サービス事業 R サービス業 S 公務 T 分類不能の産業
------	---

申込担当者	氏名	部署等	役職
	TEL	E-mail	

受講者氏名	ふりがな	性別 (任意)	生年月日 (西暦/月/日)	就業状況※1 (該当箇所)○
		男・女		<input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他(自営業等)
		男・女		<input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他(自営業等)
		男・女		<input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他(自営業等)
		男・女		<input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他(自営業等)
		男・女		<input type="checkbox"/> 正社員 <input type="checkbox"/> 非正規雇用 <input type="checkbox"/> その他(自営業等)

※1 受講者の方の就業状況を選択してください。なお、非正規雇用とは、パート、アルバイト、契約社員などが該当しますが、様々な呼称があるため、貴社の判断で差し支えありません。

【注意事項】

- 個人での受講はできません。企業(事業主)からの指示による申込みに限ります。
- 応募者多数の場合は先着順とさせていただきます。
- 応募締切時点の応募者が6名を下回る場合は、コースを中止又は延期させていただくことがありますので、予めご了承ください。
- 訓練実施状況の確認等のため、訓練中に写真撮影を行う場合がありますので、予めご了承ください。
- 実施機関(訓練実施を担当する企業)の関係会社(親会社、子会社、関連会社等)の方は受講できません。
- 振込期限を過ぎてからのキャンセルは受講料を全額ご負担いただきます。

お問い合わせ/ TEL:098-921-7315 FAX:098-936-5738 E-mail/ okinawa-seisan@jeed.go.jp

【当機構の保有個人情報保護方針、利用目的】

- 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「個人情報の保護に関する法律」(平成15年法律第57号)を遵守し、保有個人情報の適切に管理し、個人の権利利益を保護いたします。
- ご記入いただいた個人情報については、訓練の実施に関する事務処理(訓練実施機関への提供、本訓練に関する各種連絡、訓練終了後のアンケート送付等)及び業務統計に使用するものであり、それ以外に使用することはありません。

令和8年度 生産性向上支援訓練のご案内

受講者募集中!

従業員の人材育成をお考えの事業主のみなさまへ

# 在職者のためのスキルアップセミナー

会場 **ポリテクセンター沖縄** 定員 **24名** (最少催行人数6名)

北谷町吉原728-6

時間 **9:30~16:30**

(昼休憩 12:30~13:30)

内容 全てのコースのカリキュラム内容は  
こちらのQRコードから確認できます!



申込方法 裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、当センター宛てFAXでお送りください。  
お勤めされている会社を通してお申し込みください。

※お電話での申し込みはお受けしていません。  
※申込締切後も受け付けられる場合がございます。お気軽にお問い合わせください。

対象者:中堅層~  
管理者層の方

令和8年

**6/9** 火

受講料:3,300円(税込)

職場の安全衛生の改善をめざして、要点やリスクを低減するための点検手法について学びたい方へ!

## 事故をなくす安全衛生活動

主な内容 ◆安全衛生とは ◆安全管理者・衛生管理者の役割  
◆労働災害防止活動に関すること ◆異常時や災害発生時における措置  
講師:見崎 清司氏 <一般社団法人 中部産業連盟 >

申込締切  
5月11日(月)

対象者:管理者層の方

令和8年

**6/10** 水

受講料:3,300円(税込)

成果をあげるために管理者に必要なマネジメントスキルを学びたい方へ!

## 組織力強化のための管理

主な内容 ◆目標達成における管理者の役割 ◆リスク管理(リスクマネジメント)  
◆組織を強くするための指導・教育のポイント ◆業務推進・改善の基本  
講師:高本 隆一氏 <株式会社 インソース 九州支社 >

申込締切  
5月11日(月)

対象者:45歳以上の方  
(45歳未満の方も受講できます)

令和8年

**6/16** 火

受講料:3,300円(税込)

後輩従業員を指導するためのコーチング法を学びたい方へ!

## 後輩指導力の向上と中堅・ベテラン従業員の役割

主な内容 ◆マネジメントの原理原則 ◆リーダーの機能と役割  
◆コーチングとは何か ◆教え上手になるためのティーチング方法  
講師:佐藤 雅光氏 <株式会社 日本能率協会コンサルティング 外部講師 >

申込締切  
5月18日(月)

対象者:中堅層の方

令和8年

**6/17** 水

受講料:3,300円(税込)

ITツールを活用することで業務改善を実現したい方へ!

## ITツールを活用した業務改善

主な内容 ◆ITツールの種類と導入効果 ◆活用時におけるリスクと対応  
◆ITツールの選定と導入・運用 ◆最新の生成AIツールの紹介  
講師:本間 謙斗氏 <がほいAIコンサルティング 株式会社 >

申込締切  
5月18日(月)

対象者:ITを活用した  
情報発信に取り組む方

令和8年

**6/18** 木

受講料:2,200円(税込)

プレゼンテーションソフトを活用してプレゼン効果を高めたい方へ!

## 相手に伝わるプレゼン資料作成

主な内容 ◆パワーポイント作成の基本ルール ◆ストーリーを組み立てる基本手法  
◆パワーポイントを活かす話し方 ◆生成AIと活用の注意点  
講師:芳田 京美氏 <パナソニックエレクトロニクス創研 株式会社 >

申込締切  
5月18日(月)

ご持参品  
パワーポイントが  
使用できるパソコン  
(持参が難しい方は申込時にご相談下さい)

対象者:45歳以上の方  
(45歳未満の方も受講できます)

令和8年

**6/19** 金

受講料:3,300円(税込)

効果的な人材育成プランを学びたい方へ!

## 効果的なOJTを実施するための指導法

主な内容 ◆現場で活かせる実践的指導法 ◆仕事の洗い出しと職業能力分析  
◆コーチングによる指導・面談(ロールプレイング)  
講師:唐真 卓也氏 <株式会社 タナベコンサルティング >

申込締切  
5月18日(月)

独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構沖縄支部  
沖縄職業能力開発促進センター

らしく、はたらく、ともに

**JEED**

**ポリテクセンター沖縄**  
生産性向上人材育成支援センター