

令和8年度

創業塾

定員
45名
※先着順

～創業・開業に必要な知識を学び「なりたい自分」を創っていく～

日程 10/4(日)・10/11(日)・10/18(日)・10/24(土)・11/1(日)
【全5回 9:30～16:30】

受講修了認定者は、創業・開業に係る申請手続き等で以下の**優遇措置**があります。

1. 会社設立時の登録免許税が軽減されます(但し那覇市内での設立に限ります)。
2. 沖縄県融資制度において、自己資金要件が緩和されます。

※詳細は、那覇商工会議所までお問い合わせください。

対象者 創業予定の方、または創業後5年未満の方

- ・職業や業種、年齢等を問わず、創業前後の方々がご参加されます。
- ・同じ意志を持った仲間との出会いがあります。
- ・創業したいけど何から始めていいのかわからない方
- ・創業5年未満で改めて経営についてノウハウを学びたい方
- ・小規模事業者持続化補助金(創業枠)への申請を考えている方
(創業後1年未満の方が対象になります)



会場 中小企業振興会館 2階大ホール (那覇市久米2-2-10)

※駐車場はございません。公共交通機関、有料パーキングをご利用ください。

申込方法 右記のQRコードより、WEBで簡単にお申し込み頂けます。

申込フォームよりお申込みの上、受講料をお振込みください。
ご入金の確認をもちまして、お申込完了とさせていただきます。

申込みは
↓こちらから↓



受講料 11,000円(税込)

締切 9/28(月) ※定員に達し次第、締切前に申込終了となります。

令和7年度
創業塾実績

受講者総数

40名

受講者年齢層

20～65歳

構成比

男6：女4

修了認定者数

35名

各講師の紹介



人材育成

EDISTAR
キャリアコンサルタント
大城 まさこ氏



経営・販路開拓

竹内経営オフィス
中小企業診断士
竹内 成人氏



販路開拓

CURIOSITY
上級ウェブ解析士
中島 布美子氏



経営戦略

株式会社
テックスイージー
取締役
小林 喜門氏



経営・財務

しおり経営サポート
中小企業診断士
藤岡 敬一氏



経営・人材育成

株式会社
パイタリー
又吉 盛斗氏



経営・財務

めかる税理士事務所
税理士
銘苅 祐一氏



講義カリキュラム

	開催日時	テーマ	内 容	講 師
1日目	10/4 (日)	9:30 ▼(3h) 12:30 経営 (コンセプト・ビジョン)	BASiCSを使った創業準備体験 ●オープニング(挨拶・自己紹介・チーム分け) ●BASiCS基礎講義(フレームワーク解説・事例紹介) ●グループワーク①「戦場」資源の洗い出し	株式会社 テックスイージー 取締役 小林 喜門氏
		13:30 ▼(2h) 15:30 経営 (経営戦略)	BASiCSを使った創業準備体験 ●グループワーク②強み・顧客・メッセージ設計 ●創業準備ロードマップの落とし込み ●BASiCSを学び、自分の創業アイデアに落とし込む力を養い、グループ討議を通じて事業構想を磨く	
		15:30 ▼(1h) 16:30 経営 (目標・ビジョン) 人材育成 (コミュニケーション)	先輩创业者の体験談「リアルな軌跡」から学ぶ、創業のリアル ●開業前後のリアルな苦労談や、事業を軌道に乗せるまでの具体的な試行錯誤・決断のポイント ●創業後に事業を継続・成長させていくための心構え	株式会社バイタリー 又吉 盛斗氏 (R7年創業塾受講・R8年創業)
2日目	10/11 (日)	09:30 ▼(3h) 12:30 人材育成 (コミュニケーション)	一人で抱え込まない！人の力を活かして事業を成長させる方法 ●自分の仕事を整理し、外注や採用など、人に仕事を任せる方法を学ぶ ●人の力を借りるために必要なお金や売上、仕事の教え方をワークで考える	EDISTAR 大城 まさこ氏 (キャリアコンサルタント)
		13:30 ▼(3h) 16:30 経営 (マーケティング)	アイディア整理に役立つフレームワーク活用・商圏分析について学ぶ ●SWOT、5フォース分析など様々なフレームワーク等について紹介し、ビジネスプラン策定に活用するための実践を行う ●店舗立地を検討するための基本的な商圏分析手法について習得する	竹内経営オフィス 竹内 成人氏 (中小企業診断士)
3日目	10/18 (日)	09:30 ▼(3h) 12:30 経営 (儲けの仕組み)	知っておきたい！利益計画 ●商売において必要最低限知っておきたい「儲かる仕組み」を把握する ●損益分岐点売上高(変動費、固定費)について理解する ※電卓を使用しますので、ご持参ください	しおり経営サポート 藤岡 敬一氏 (中小企業診断士)
		13:30 ▼(3h) 16:30 財務 (原価計算)	模擬店を運営しよう！ 企業経営ゲーム(実践編) あなたはお店の経営者です。当店界隈で発生する各種イベントに対して、数字から最善の戦略を導き出し、黒字経営を目指しましょう！	
4日目	10/24 (土)	09:30 ▼(3h) 12:30 販路開拓 (販促・集客)	販促・集客の仕組みを学び、進め方を実践しよう ●自社商品、サービスを①知ってもらう②買ってもらう③リピートしてもらう。売上を立てる仕組みづくりや顧客動線の作り方など、形態の違いでの考え方や事例を学ぶ ●開業後の販促・集客を成功させる方法(実践ワーク)	竹内経営オフィス 竹内 成人氏 (中小企業診断士)
		13:30 ▼(2h) 15:30 販路開拓 (販促・集客)	SNSを活用したWeb集客と販促の実践術 ●InstagramやLINEなど、自社商品・サービスの強みや顧客層に合わせた最適なSNSの選び方と活用法の基礎 ●購買・来店につながる投稿の作り方や、フォロワー(見込み客・ファン)を増やしてリピート購入へつなげる集客動線の組み立て方	CURIOSITY 中島 布美子氏 (上級ウェブ解析士)
		15:30 ▼(1h) 16:30 経営・財務 (開業手続き及び、 所得税・消費税の 確定申告)	失敗しない！開業手続きと確定申告の基礎知識 ●開業届の提出手順や青色申告承認申請書など、創業時に必ず抑えておくべき書類手続きの基本 ●経費の考え方や日々の帳簿づけの基礎知識、正しく備える確定申告・消費税のポイント	めかる税理士事務所 銘苅 祐一氏 (税理士)
5日目	11/1 (日)	09:30 ▼(3h) 12:30 財務 (融資制度)	创业者における支援制度についての説明 ●創業塾を修了した方が受けられる優遇措置について ●创业者向け支援制度とお申込みの流れについて	・なはし創業サポートセンター ・事業承継・引継ぎ支援センター ・沖縄振興開発金融公庫 ・沖縄県信用保証協会
		13:30 ▼(3h) 16:30 総合 (プレゼン)	自分の夢を実現するために相手に伝わるように、相手の行動につながるようにプレゼンしよう！ ●創業計画を心を込めて発表を行うことで一歩ずつ行動力と勇気を手に入れよう	しおり経営サポート 藤岡 敬一氏 & 竹内経営オフィス 竹内 成人氏

※講義カリキュラムや講師について、事前の告知なく変更になる場合がございます。

※特定創業支援等事業による各種支援策のため、ご記入いただいた内容を創業支援で連携する公的支援機関等へ提供する場合もございますので、予めご了承ください。

※申込の際、ご記入いただいた申込内容は、本事業の実施のために利用する他、当会議所からの各種連絡、情報発信以外の目的には利用しません。

令和6年度
受講生



公式Instagram



剛柔流空手道宮城塾
宮城 敏也 氏

ベテラン講師陣の素晴らしい講義、創業塾仲間達との情報交換は本当に新しい学びと出会いとなりました。今でも同期らと集まって情報交換継続中。おかげでR7.4月念願の道場開設。地域の子供達や大人と空手の稽古と、「経営」を楽しんでいます。

令和7年度
受講生



公式ホームページ



Isleconnect
我那覇 沙也加 氏

「創業への想い」はあっても、具体的にどう事業にしていけるのか分からない状態でした。創業塾で学び、考え、実践する中で、自分のアイデアを創業計画として具体化することができました。受講を通して、自分自身の考えや目標も明確になり、創業に向けて大きく成長できたと感じています。そして、創業塾で学んだことを活かし、実際に事業をスタートすることができました。「やりたい」を「できる」に変えるための大きな一歩になりました。



※駐車場は、近隣有料パーキングとなります。

【お問合せ先】

那覇商工会議所

中小企業相談部 担当:和田

Tel: 098-868-3759

メールアドレス: wada@nahacci.or.jp

那覇市久米2-2-10 中小企業振興会館3F

